



CLOUDFORWARDINGSUITE

The Nova Systems' IT solution
for forwarding, transportation,
customs, and logistics





ITALY

Verona

Viale del Lavoro, 39/A - 37036 S. Martino B.A. [VR]
T +39 045 8788211 r.a. - F +39 045 8788212

Milan

Via Modigliani 45 - 20090 Segrate [MI]
T +39 02 70307085 - F +39 02 7530102

Prato

Viale Montegrappa, 304 - 59100 Prato [PO]
T +39 0574 1663776 - F +39 0574 1663778

FRANCE

Paris

Place Vendôme, 10
75001 Paris, FR
T +33 (0) 9153455482

SPAIN

Barcelona

Gran Via de les Corts
Catalanes, 583
5º planta, C.P. 08011
T +34 93 3063470
F +34 93 3063499
M +34 637 808720

MEXICO

Mexico City

Calle Avena 446, Colonia Granjas México
Delegación Iztacalco, C.P. 08400
T +52 (55) 56575777
M +52 (442) 1050145

Monterrey

San Alberto 417, Colonia Mirador del campestre
Torre Kalah, San Pedro Garza García, Nuevo León
T +52 1 (81) 2086 7142
M +52 1 (55) 5909 5578



Common Business Applications
Sicheres Business mit wirksame Information

be(i)ne

COMMON
BUSINESS
APPLICATIONS

Common Business Applications

Sicheres Business mit wirksame Information

Das Modul Common Business Applications von BeOne ermöglicht über das CRM-Modul eine gut organisierte Koordination der Geschäftsbeziehung zu Kunden und potentiellen Kunden und das Management der Business Intelligence (BeOne Analytics).

Das CRM-Modul archiviert die Informationen und stellt diese je nach den Bedürfnissen für Spot-Angebote zur Verfügung. Die Planung und Ausführung von geeigneten Strategien für den Kunden wird somit ausschlaggebend: Das CRM-Modul ist das Instrument, das dem Management die Kundenbindung über den Zugang zu neuen Marktanteilen ermöglicht, das Zusammenspiel der einzelnen Unternehmensbereiche verbessert, die Produktivität erhöht und die Geschäfte begünstigt.

Zu den verschiedenen Funktionen der Lösung von Nova System gehört BeOne Analytics der Suite, die dem Kunden das Management der Business Intelligence ermöglicht. BeOne Analytics ist ein System zum Sammeln der Daten, das Phänomene, Problemursachen und entstandene Performance analysiert, um die Entwicklung des Unternehmens, der Filialen und des Verkehrs zu evaluieren. Die gesammelten Daten werden entsprechend ausgearbeitet und konkret dafür eingesetzt, entsprechend den vorherigen und aktuellen Daten, die Entscheidungen der Direktion zu unterstützen (die Entwicklung des Unternehmens zu verstehen, Prognosen anzustellen, zukünftige Szenarien und strategische Reaktionen zu planen). Die Informationen können mit verschiedenen Detail- und Anordnungsniveaus für jeden Unternehmensrahmen veröffentlicht werden: Marketing, Gewerbe, Finanz, Personal u.s.w.

Über BeOne Analytics werden eine Reihe von Dashboards zur Verfügung gestellt, die die Analyse der jeweiligen Verkehrs- und Speditionsdaten ermöglichen. Eine Funktion, die auch über Smartphone und Tablet betätigt werden kann.

CRM: Automatisierung Vertriebskraft

Verwaltung
Prospectkunden und
Einkauf

Kontaktverwaltung

Datenqualität
Stammdaten und
Kontakte

Verwaltung Erlös-,
Standardtarife

Parametrisierung
Tarifänderungen

Verwaltung Spot Angeboe

Beschaffungstool

Team & Work Group
Verwaltung

Besuchsberichte

Vertriebsaktivitäten

Grundintegration
Business Intelligence (BI)

Integration elektronische
Dokumentenarchivierung

Integration mit
Kollaborationsplattform

Integration mit
Aktivitäten, Agenda,
Instant Massaging (IM)
und Chat

CRM: Automatisierung Einkaufskraft

Lieferanteverwaltung

Kontaktverwaltung

Verwaltung Kosten-,
Standardtarife

Import und aktualisierung
Kosten- und
Standardtarife

Automatische
Tarifveränderung

Interaktion Vertriebs- und
Einkaufsabteilung

Grundintegration
Business Intelligence (BI)

Integration elektronische
Dokumentenarchivierung

Integration mit
Aktivitäten, Agenda,
Instant Massaging (IM)
und Chat

BeOne Air Sync

BeOne Air Sync

Kommunikationsverwaltung

Marketing Kampagne,
Mailing list, Newsletter

Integriertes Data Mining

Verteilerlistenverwaltung

Zentralisierte Verwaltung
Unsubscribe

Automatische Verwaltung

Integration elektronische
Dokumentenarchivierung

Integration mit
Kollaborationsplattform

Kollaborationsplattform

Verwaltung Spot
Angebote

Verwaltung Selbstanteile

Veröffentlichung
Vorzugs- und
Standartarife

Abholaufträge

Verwaltung
Vorabunterlage

Track- und Tracing

Speditionsergebnis und
upload Lieferbestätigung

Veröffentlichung elektronische Dokumente	
Profit Share	
Fremdlager und Depot	
Integration mit Aktivitäten, Instant Messaging (IM) und Chat	
Veröffentlichung KPI mit Business Intelligence (BI)	
Business Intelligence (BI)	
Grundintegration	Möglichkeit direkt von einem Applikationsobjekt eine BI Abfrage zu starten, fasst die Datensuche bereits nach Objekt der Datenbankanwendung (z.B. Kunden, Land, Markt, Service, usw.) zusammen. Zentrale Konfiguration der Reports von einzelnen Anwendern abrufbar.
Selbserstellung von Reports und Anfragen	Möglichkeit gezielte Reports seitens des Endanwenders zu erstellen.
Berichtsteilung unter Anwender	Teilung mit anderen Anwender von gezielte selbsterstellte Reports.
Tablet iOS oder Android Anwendung	Erstellung von gezielte Reports für Tablet Anwendung.
Externe Datenintegration	Möglichkeit Reports mit extern importierte Daten (z.B. Lohnkosten, usw.) zu integrieren.
Tägliches Datenrefresh	Der Database wird jede Nacht aktualisiert.
Integration mit Kollaborationsplattform	Möglichkeit gezielte Dashboards zu veröffentlichen, die sowohl Transport als auch Leistungskennzahlen (KPI) zusammenfassen.
Aktivitäten, Agenda, Instant Messaging (IM) und Chat	
Verwaltung Eigenaktivitäten	

**Verwaltung erhaltene
Aktivitäten**

**Verwaltung
Arbeitsgruppenaktivitäten**

Memo und Planung

**Zentralisierte
Warnaktivität**

Agendaverwaltung

**Integration mit
Kollaborationsplattform**
