



CLOUDFORWARDINGSUITE

The Nova Systems' IT solution  
for forwarding, transportation,  
customs, and logistics





## ITALY

### Verona

Viale del Lavoro, 39/A - 37036 S.Martino B.A [VR]  
T + 39 045 8788211 r.a. - F +39 045 8788212

### Milan

Via Modigliani 45 - 20090 Segrate [MI]  
T + 39 02 70307085 - F +39 02 7530102

### Prato

Viale Montegrappa, 304 - 59100 Prato [PO]  
T + 39 0574 1663776 - F +39 0574 1663778

## FRANCE

### Paris

77-81 Boulevard de la République  
92250 La Garenne-Colombes

### Bureau Commercial

Place Vendôme, 10  
75001 Paris, FR  
T + 33 1 53455482  
M + 33 6 75790653

## SPAIN

### Barcelona

Gran Via de les Corts  
Catalanes, 583  
5° planta, C.P. 08011  
T + 34 93 3063470  
F + 34 93 3063499  
M + 34 637 808720

### Madrid

Avd de la Industria 52,  
Edificio Estellez  
28820 Coslada, Madrid  
T + 34 606 462 931  
M + 34 637 808720



**Common Business Applications**  
Sicheres Business mit wirksame Information

**be(i)ne**

COMMON  
BUSINESS  
APPLICATIONS

# Common Business Applications

## Sicheres Business mit wirksame Information

Das Modul Common Business Applications von BeOne ermöglicht über das CRM-Modul eine gut organisierte Koordination der Geschäftsbeziehung zu Kunden und potentiellen Kunden und das Management der Business Intelligence (BeOne Analytics).

Das CRM-Modul archiviert die Informationen und stellt diese je nach den Bedürfnissen für Spot-Angebote zur Verfügung. Die Planung und Ausführung von geeigneten Strategien für den Kunden wird somit ausschlaggebend: Das CRM-Modul ist das Instrument, das dem Management die Kundenbindung über den Zugang zu neuen Marktanteilen ermöglicht, das Zusammenspiel der einzelnen Unternehmensbereiche verbessert, die Produktivität erhöht und die Geschäfte begünstigt.

Zu den verschiedenen Funktionen der Lösung von Nova System gehört BeOne Analytics der Suite, die dem Kunden das Management der Business Intelligence ermöglicht. BeOne Analytics ist ein System zum Sammeln der Daten, das Phänomene, Problemursachen und entstandene Performance analysiert, um die Entwicklung des Unternehmens, der Filialen und des Verkehrs zu evaluieren. Die gesammelten Daten werden entsprechend ausgearbeitet und konkret dafür eingesetzt, entsprechend den vorherigen und aktuellen Daten, die Entscheidungen der Direktion zu unterstützen (die Entwicklung des Unternehmens zu verstehen, Prognosen anzustellen, zukünftige Szenarien und strategische Reaktionen zu planen). Die Informationen können mit verschiedenen Detail- und Anordnungsniveaus für jeden Unternehmensrahmen veröffentlicht werden: Marketing, Gewerbe, Finanz, Personal u.s.w.

Über BeOne Analytics werden eine Reihe von Dashboards zur Verfügung gestellt, die die Analyse der jeweiligen Verkehrs- und Speditionsdaten ermöglichen. Eine Funktion, die auch über Smartphone und Tablet betätigt werden kann.

## CRM: Automatisierung Vertriebskraft

Verwaltung  
Prospectkunden und  
Einkauf

Kontaktverwaltung

Datenqualität  
Stammdaten und  
Kontakte

Verwaltung Erlös-,  
Standardtarife

Parametrisierung  
Tarifänderungen

Verwaltung Spot Angeboe

Beschaffungstool

Team & Work Group  
Verwaltung

Besuchsberichte

Vertriebsaktivitäten

Grundintegration  
Business Intelligence (BI)

Integration elektronische  
Dokumentenarchivierung

Integration mit  
Kollaborationsplattform

Integration mit  
Aktivitäten, Agenda,  
Instant Massaging (IM)  
und Chat

## CRM: Automatisierung Einkaufskraft

Lieferanteverwaltung

Kontaktverwaltung

Verwaltung Kosten-,  
Standardtarife

Import und aktualisierung  
Kosten- und  
Standardtarife

Automatische  
Tarifveränderung

Interaktion Vertriebs- und  
Einkaufsabteilung

Grundintegration  
Business Intelligence (BI)

Integration elektronische  
Dokumentenarchivierung

Integration mit  
Aktivitäten, Agenda,  
Instant Massaging (IM)  
und Chat

## BeOne Air Sync

BeOne Air Sync



## Kommunikationsverwaltung

Marketing Kampagne,  
Mailing list, Newsletter

Integriertes Data Mining

Verteilerlistenverwaltung

Zentralisierte Verwaltung  
Unsubscribe

Automatische Verwaltung

Integration elektronische  
Dokumentenarchivierung

Integration mit  
Kollaborationsplattform

## Kollaborationsplattform

Verwaltung Spot  
Angebote

Verwaltung Selbstanteile

Veröffentlichung  
Vorzugs- und  
Standartarife

Abholaufträge

Verwaltung  
Vorabunterlage

Track- und Tracing

Speditionsergebnis und  
upload Lieferbestätigung

<b>Veröffentlichung elektronische Dokumente</b>	
<b>Profit Share</b>	
<b>Fremdlager und Depot</b>	
<b>Integration mit Aktivitäten, Instant Messaging (IM) und Chat</b>	
<b>Veröffentlichung KPI mit Business Intelligence (BI)</b>	
<b>Business Intelligence (BI)</b>	
<b>Grundintegration</b>	Möglichkeit direkt von einem Applikationsobjekt eine BI Abfrage zu starten, fasst die Datensuche bereits nach Objekt der Datenbankanwendung (z.B. Kunden, Land, Markt, Service, usw.) zusammen. Zentrale Konfiguration der Reports von einzelnen Anwendern abrufbar.
<b>Selbserstellung von Reports und Anfragen</b>	Möglichkeit gezielte Reports seitens des Endanwenders zu erstellen.
<b>Berichtsteilung unter Anwender</b>	Teilung mit anderen Anwender von gezielte selbsterstellte Reports.
<b>Tablet iOS oder Android Anwendung</b>	Erstellung von gezielte Reports für Tablet Anwendung.
<b>Externe Datenintegration</b>	Möglichkeit Reports mit extern importierte Daten (z.B. Lohnkosten, usw.) zu integrieren.
<b>Tägliches Datenrefresh</b>	Der Database wird jede Nacht aktualisiert.
<b>Integration mit Kollaborationsplattform</b>	Möglichkeit gezielte Dashboards zu veröffentlichen, die sowohl Transport als auch Leistungskennzahlen (KPI) zusammenfassen.
<b>Aktivitäten, Agenda, Instant Messaging (IM) und Chat</b>	
<b>Verwaltung Eigenaktivitäten</b>	



**Verwaltung erhaltene  
Aktivitäten**

---

**Verwaltung  
Arbeitsgruppenaktivitäten**

---

**Memo und Planung**

---

**Zentralisierte  
Warnaktivität**

---

**Agendaverwaltung**

---

**Integration mit  
Kollaborationsplattform**

---