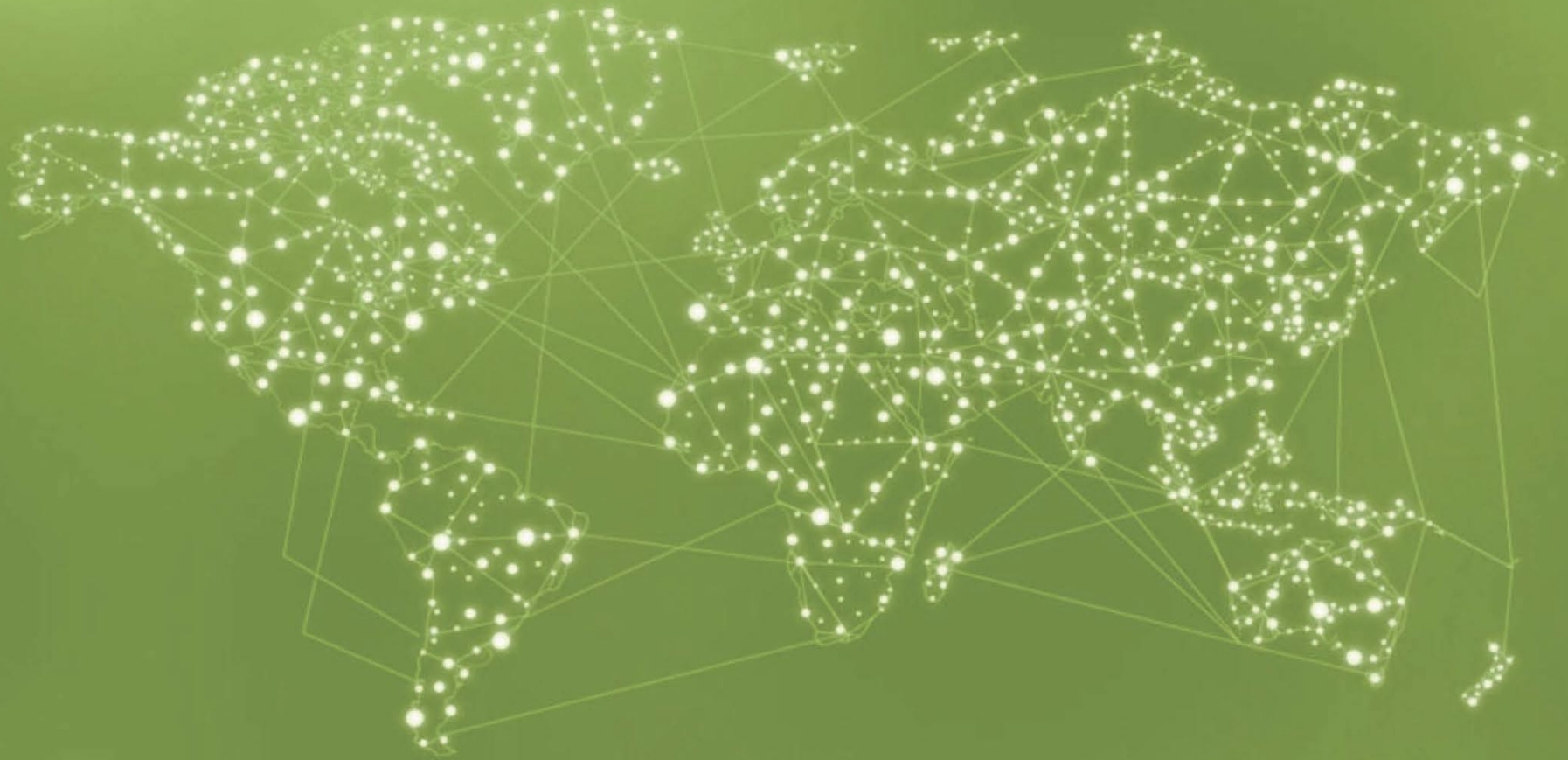




CLOUDFORWARDINGSUITE

Solución de software de Nova Systems  
creada para el mundo del transporte  
internacional, de los transportes,  
las aduanas y la logística





## ITALY

### Verona

Viale del Lavoro, 39/A - 37036 S.Martino B.A [VR]  
T + 39 045 8788211 r.a. - F +39 045 8788212

### Milan

Via Modigliani 45 - 20090 Segrate [MI]  
T + 39 02 70307085 - F +39 02 7530102

### Prato

Viale Montegrappa, 304 - 59100 Prato [PO]  
T + 39 0574 1663776 - F +39 0574 1663778

## FRANCE

### Paris

77-81 Boulevard de la République  
92250 La Garenne-Colombes

### Bureau Commercial

Place Vendôme, 10  
75001 Paris, FR  
T + 33 1 53455482  
M + 33 6 75790653

## SPAIN

### Barcelona

Gran Via de les Corts  
Catalanes, 583  
5° planta, C.P. 08011  
T + 34 93 3063470  
F + 34 93 3063499  
M + 34 637 808720

### Madrid

Avd de la Industria 52,  
Edificio Estellez  
28820 Coslada, Madrid  
T + 34 606 462 931  
M + 34 637 808720



**Sistema De Gestión De Transporte**  
BeOne | Software para transporte aéreo, marítimo y terrestre

**beone**

SISTEMA  
DE GESTIÓN  
DE TRANSPORTE

## Sistema de gestión de transportes

### Elige BeOne para gestionar el transporte aéreo, marítimo y terrestre

Con el **módulo Transportation system (TMS)** de BeOne tu actividad se puede evolucionar, reduciendo el riesgo de error y reforzando el rendimiento de tu empresa.

El programa de Nova Systems optimiza los transportes, relacionando los puntos de entrega o de recolección de la mercancía con uno o más sitios, de los cuales los vehículos salen o hacia los cuales se dirigen (depósito, hub, almacén, puntos de tránsito, etc.).

Porque elegir el TMS de BeOne? Con nuestra solución podrás:

- **Controlar y reducir los costes del transporte aéreo, marítimo y terrestre;**
- **Gestionar la flota completa de los vehículos;**
- **Estimar y calcular los preventivos de transportes con un clic, optimizando l'uso de tus recursos;**
- **Gestionar los avisos en tiempo real;**
- **Crear expediciones dinámicas;**
- Y muchas otras cosas.

BeOne es el software de gestión desarrollado para responder a las exigencias de todas las empresas que trabajan en el mundo de las expediciones internacionales, de los transportes de las aduanas y de la logística.


Gestionar las expediciones, las tarifas de gastos y ingresos, las ofertas spot, los manifiestos de carga y mucho más, nunca es simple. Solo con un clic, y gracias a l'uso de una única base de datos, todos los datos que necesitas están al alcance de la mano.

El **TMS** de BeOne es **completamente integrado** con los siguientes módulos de la Suite:



- Sistema de gestión del almacén(WMS)
- Gestión de la relaciones con los clientes (CRM)
- Business intelligence;
- Contabilidad;
- Sistema de gestión de comunicación.

Deseas más informaciones? Descubre todas las funciones del módulo TMS en el menú subyacente o pregunta una demostración en tu empresa.

Exportación Aérea	
<b>Gestión Stock AWB</b> 	Gestión de los intervalos numéricos del AWB (Stock) por compañía aérea y código cass, con todos los controles previstos por las normativas IATA.
<b>Gestión de reservaciones</b>	Gestión de las reservas para expediciones directas y consolidadas, ocupando el número AWB en el stock numérico.
<b>Gestión expediciones directas y House</b>	Gestión de las expediciones directas y house, con posibilidad de gestión de pre-expedientes por agrupaciones y triangulación
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de las prácticas con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de los consolidados por aeropuerto de destino, con gestión de la master AWB
<b>Gestión de los cargo manifest</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al correspondal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Etiquetado de cargo</b>	Producción de las etiquetas cargo según las resoluciones IATA.
<b>Envío de mensajes cargo de importación</b>	Envío de los principales mensajes cargo de importación (FWB/16, FHL/4) a las compañías aéreas
<b>Gestión de las listas aeroportuarias de entrega</b>	Gestión de las listas aeroportuarias de entrega con relativa gestión de los datos aduaneros.
<b>Envío de mensajes MMP</b>	Envío a los encargados del mensaje MMP relativo a las AWB por entregar.
<b>Gestión del reparto la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros.
<b>Gestión de liquidación de cuentas Cass</b>	Gestión integrada de rendiciones de cuentas mensuales para el control Cass

<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de paneles de control listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>Importación Aerea</b>	
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de las consolidaciones y pre-alertas recibidas desde los corresponsales
<b>Gestión de las expediciones directas y house</b>	Gestión de las expediciones de importación directas y house
<b>Gestión de tarifas ganancia/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de cobro especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones, tanto para la parte de cobro como de costo.
<b>Gestión de adelantos</b>	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los anticipos de fondos con los correspondientes enlaces contables
<b>Gestión de listas de recogida aeroportuarias</b>	Gestión de recogidas aeroportuarias
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de Picking y Delivery para la entrega de la mercancía
<b>Gestión del profit share</b>	Gestión del Profit Share cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales.
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.

<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard o cuadros de mando listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Capacidad de generar actividades propias o delegar tareas a una persona o a un grupo de trabajo, que esté conectado con cualquier objeto de aplicación.
<b>Exportación Terrestre Groupage</b>	
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de las expediciones con posibilidad de gestionar los pre-expedientes por agrupaciones y triangulación
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de listados de carga</b>	Gestión de listados de carga por línea de destino.
<b>Impresión de listados de carga</b>	Impresión de listados de carga en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Códigos de barra</b>	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
<b>Envío de mensajes EDI</b>	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
<b>Gestión de cuentas sociales</b>	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.



<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>Importación Terrestre Groupage</b>	
<b>Gestión de listados recibidos</b>	Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones de importación
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de adelantos</b>	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con los correspondientes enlaces contables
<b>Códigos de barra</b>	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía
<b>Gestión de cuentas sociales</b>	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a las listas de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.

Consolidado Nacional	
<b>Gestión de listados recibidos</b>	Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones que llegan y salen con posibilidad de gestionar los pre-expedientes de salida por agrupaciones.
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Códigos de barra</b>	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
<b>Gestión de listados de salida</b>	Gestión de listados de salida por línea de destino
<b>Impresión de listados de salida</b>	Impresión de listados de salida en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía.
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
Exportaciones Marítimas	
<b>Gestión de reservas</b>	Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados.

<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones.
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores
<b>Gestión de los cargo manifest</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de pólizas</b>	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
<b>Envío de mensajes de las pólizas</b>	Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza
<b>Gestión del reparto de la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>Importaciones Marítimas</b>	
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados y pre-alertas recibidas desde los corresponsales

<b>Gestión de las expediciones</b>	Gestión de las expediciones de importación Fcl, Lcl o bodega
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la ganancia y para el costo.
<b>Gestión de adelantos</b>	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con relativos enlaces contables
<b>Gestión de listas de recogidas en Terminales</b>	Gestión de recogidas en Terminales portuarias.
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de recolección y entrega para la entrega de la mercancía
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores
<b>Gestión del reparto de la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales.
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboards listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>National Marítimas</b>	
<b>Gestión de reservas</b>	Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados.
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones.

<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores
<b>Gestión de los cargo manifest</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de pólizas</b>	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
<b>Envío de mensajes de las pólizas</b>	Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza
<b>Gestión del reparto de la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>NVOCC</b>	
<b>Gestión de reservas</b>	Gestión de reserva de los clientes.
<b>Control de entradas</b>	Control de entradas al almacén con detección de disconformidades en peso y volumen.
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones Lcl, con posibilidad de agrupar reservaciones

<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores
<b>Gestión de los Manifiestos de Carga</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de pólizas</b>	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
<b>Envío de mensajes de las pólizas</b>	Envío a las compañías marítimas de mensajes EDI (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza.
<b>Gestión del reparto del profit share</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.