



CLOUDFORWARDINGSUITE

Solución de software de Nova Systems
creada para el mundo del transporte
internacional, de los transportes,
las aduanas y la logística





ITALIA

Verona
Viale del Lavoro, 39/A - 37036 S. Martino B.A. [VR]
T +39 045 8788211 r.a. - F +39 045 8788212

Milán
Via Modigliani 45 - 20090 Segrate [MI]
T +39 02 70307085 - F +39 02 7530102

Prato
Viale Montegrappa, 304 - 59100 Prato [PO]
T +39 0574 1663776 - F +39 0574 1663778

FRANCIA

París
Place Vendôme, 10
75001 Paris, FR
T +33 (0) 9153455482

ESPAÑA

Barcelona
Gran Via de les Corts
Catalanes, 583
5º planta, C.P.08011
T +34 93 3063470
F +34 93 3063499
M +34 637 808720



Sistema De Gestión De Transporte
Sin límites hacia el futuro

be(i)ne

SISTEMA
DE GESTIÓN
DE TRANSPORTE

AÉREO


- Todo aquello que puede requerir un agente lata
- Los e-freight ya en tu casa
- En el pleno respeto de las normativas lata

MARÍTIMO

- Descubre una nueva perspectiva con una gestión completa de las expediciones

TERRESTRE

- Las distancias nunca han sido tan cercanas.

| Exportación Aérea | |
|--|--|
| Gestión Stock AWB  | Gestión de los intervalos numéricos del AWB (Stock) por compañía aérea y código cass, con todos los controles previstos por las normativas IATA. |
| Gestión de reservaciones | Gestión de las reservas para expediciones directas y consolidadas, ocupando el número AWB en el stock numérico. |
| Gestión expediciones directas y House | Gestión de las expediciones directas y house, con posibilidad de gestión de pre-expedientes por agrupaciones y triangulación |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de las prácticas con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Gestión de consolidados | Gestión de los consolidados por aeropuerto de destino, con gestión de la master AWB |
| Gestión de los cargo manifest | Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al correspondal, incluidos los pouch electrónicos. |
| Etiquetado de cargo | Producción de las etiquetas cargo según las resoluciones IATA. |
| Envío de mensajes cargo de importación | Envío de los principales mensajes cargo de importación (FWB/16, FHL/4) a las compañías aéreas |
| Gestión de las listas aeroportuarias de entrega | Gestión de las listas aeroportuarias de entrega con relativa gestión de los datos aduaneros. |
| Envío de mensajes MMP | Envío a los encargados del mensaje MMP relativo a las AWB por entregar. |
| Gestión del reparto la cuenta mitad | Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros. |
| Gestión de liquidación de cuentas Cass | Gestión integrada de rendiciones de cuentas mensuales para el control Cass |

| | |
|--|--|
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de paneles de control listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |
| Importación Aerea | |
| Gestión de consolidados | Gestión de las consolidaciones y pre-alertas recibidas desde los corresponsales |
| Gestión de las expediciones directas y house | Gestión de las expediciones de importación directas y house |
| Gestión de tarifas ganancia/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de cobro especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones, tanto para la parte de cobro como de costo. |
| Gestión de adelantos | Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los anticipos de fondos con los correspondientes enlaces contables |
| Gestión de listas de recogida aeroportuarias | Gestión de recogidas aeroportuarias |
| Gestión de listas de entrega | Integración con aplicaciones cross de Picking y Delivery para la entrega de la mercancía |
| Gestión del profit share | Gestión del Profit Share cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales. |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |

| | |
|--|---|
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard o cuadros de mando listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con agenda de actividades IM y chat | Capacidad de generar actividades propias o delegar tareas a una persona o a un grupo de trabajo, que esté conectado con cualquier objeto de aplicación. |
| Exportación Terrestre Groupage | |
| Gestión de expediciones | Gestión de las expediciones con posibilidad de gestionar los pre-expedientes por agrupaciones y triangulación |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Gestión de listados de carga | Gestión de listados de carga por línea de destino. |
| Impresión de listados de carga | Impresión de listados de carga en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos. |
| Códigos de barra | Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF |
| Envío de mensajes EDI | Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.) |
| Gestión de cuentas sociales | Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.) |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |

| | |
|--|--|
| Integración con agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |
| Importación Terrestre Groupage | |
| Gestión de listados recibidos | Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales |
| Gestión de expediciones | Gestión de expediciones de importación |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Gestión de adelantos | Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con los correspondientes enlaces contables |
| Códigos de barra | Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF |
| Gestión de listas de entrega | Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía |
| Gestión de cuentas sociales | Envío a los corresponsales de mensajes relativos a las listas de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.) |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |

| Consolidado Nacional | |
|--|---|
| Gestión de listados recibidos | Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales |
| Gestión de expediciones | Gestión de expediciones que llegan y salen con posibilidad de gestionar los pre-expedientes de salida por agrupaciones. |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Códigos de barra | Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF |
| Gestión de listados de salida | Gestión de listados de salida por línea de destino |
| Impresión de listados de salida | Impresión de listados de salida en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos. |
| Gestión de listas de entrega | Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía. |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |
| Terrestre Completo | |
| ... | Próximamente online |

| Exportaciones Marítimas | |
|--|---|
| Gestión de reservas | Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados. |
| Gestión de expediciones | Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones. |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Gestión de consolidados | Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L |
| Gestión de ubicaciones | Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores |
| Gestión de los cargo manifest | Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al correspondal, incluidos los pouch electrónicos. |
| Gestión de pólizas | Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía |
| Envío de mensajes de las pólizas | Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza |
| Gestión del reparto de la cuenta mitad | Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share). |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con Agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |

| Importaciones Marítimas | |
|--|---|
| Gestión de consolidados | Gestión de consolidados y pre-alertas recibidas desde los corresponsales |
| Gestión de las expediciones | Gestión de las expediciones de importación Fcl, Lcl o bodega |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la ganancia y para el costo. |
| Gestión de adelantos | Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con relativos enlaces contables |
| Gestión de listas de recogidas en Terminales | Gestión de recogidas en Terminales portuarias. |
| Gestión de listas de entrega | Integración con aplicaciones cross de recolección y entrega para la entrega de la mercancía |
| Gestión de ubicaciones | Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores |
| Gestión del reparto de la cuenta mitad | Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales. |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboards listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con Agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |

| National Marítimas | |
|--|---|
| Gestión de reservas | Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados. |
| Gestión de expediciones | Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones. |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Gestión de consolidados | Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L |
| Gestión de ubicaciones | Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores |
| Gestión de los cargo manifest | Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos. |
| Gestión de pólizas | Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía |
| Envío de mensajes de las pólizas | Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza |
| Gestión del reparto de la cuenta mitad | Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share). |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con Agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |

| NVOCC | |
|--|---|
| Gestión de reservas | Gestión de reserva de los clientes. |
| Control de entradas | Control de entradas al almacén con detección de disconformidades en peso y volumen. |
| Gestión de expediciones | Gestión de expediciones Lcl, con posibilidad de agrupar reservaciones |
| Gestión de tarifas venta/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de tarifas costo/estándar | Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas. |
| Gestión de ofertas spot | Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo. |
| Gestión de consolidados | Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L |
| Gestión de ubicaciones | Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores |
| Gestión de los Manifiestos de Carga | Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos. |
| Gestión de pólizas | Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía |
| Envío de mensajes de las pólizas | Envío a las compañías marítimas de mensajes EDI (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza. |
| Gestión del reparto del profit share | Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share). |
| Integración con el archivo electrónico documental | Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos. |
| Integración con BI analíticas | Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence. |
| Integración con Agenda de actividades IM y chat | Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo. |