



CLOUDFORWARDINGSUITE

Solución de software de Nova Systems
creada para el mundo del transporte
internacional, de los transportes,
las aduanas y la logística





ITALY

Verona

Viale del Lavoro, 39/A - 37036 S.Martino B.A [VR]
T + 39 045 8788211 r.a. - F +39 045 8788212

Milan

Via Modigliani 45 - 20090 Segrate [MI]
T + 39 02 70307085 - F +39 02 7530102

Prato

Viale Montegrappa, 304 - 59100 Prato [PO]
T + 39 0574 1663776 - F +39 0574 1663778

FRANCE

Paris

77-81 Boulevard de la République
92250 La Garenne-Colombes

Bureau Commercial

Place Vendôme, 10
75001 Paris, FR
T + 33 1 53455482
M + 33 6 75790653

SPAIN

Barcelona

Gran Via de les Corts
Catalanes, 583
5° planta, C.P. 08011
T + 34 93 3063470
F + 34 93 3063499
M + 34 637 808720

Madrid

Avd de la Industria 52,
Edificio Estellez
28820 Coslada, Madrid
T + 34 606 462 931
M + 34 637 808720



Cloud Service & Software Platform

- Business Continuity
- Private Networking
- Proxy Service
- Internet Domain
- Software Platform

Sistema Gestión Transporte

Aéreo

- Export
- Import
- Nacional

Marítimo

- Export
- Import
- Nvocc

Terrestre

- Export Groupage
- Import Groupage
- Nacional Envío
- Completo

Aplicaciones De Servicio Común

- Control de gestión
 - Contabilidad
- Operaciones aduaneras
- Sistemas de gestión de documentos
 - Intercambio de datos
 - Impresión gráfica
- Inconformidades, daños y mercancía en depósito
 - Recolecciones y entregas
- Gestión de vínculos y COD
 - Gestión de adelantos
 - Gestión de pallets
- RDIF y código de barras

Sistema De Gestión De Almacén

- Almacén para terceros
- Almacén de tránsito
- Terminal de contenedores

Aplicación Común De Negocios

- CRM
- Communications Management
 - Plataforma de colaboración
 - Business Intelligence
- Actividad, agenda, IM y chat

SOLUCIÓN

BeOne es la solución de software en Cloud de Nova Systems para las empresas Freight Forwarders, de transporte y logística, con múltiples aplicaciones, escalables e independientes del tamaño de la empresa. Los servicios software y la aplicación de gestión se entregan como modalidad Cloud, con la máxima seguridad y asistencia total 24 horas en 24, 7 días sobre 7, los 365 días del año.

BENEFICIOS

El BeOne Suite tiene muchas ventajas para las empresas: computeriza y automatiza todos los procesos de gestión, incluyendo CRM, diseñado específicamente para el sector de transportes internacionales, , transporte y logística, con el cual se gestionan las relaciones con los clientes, las tarifas personalizadas y las ofertas spot a través de la web. BeOne también le permite optimizar rutas para transportar y dirigir también la actividad logística y almacén, con una gestión contable completa y control de gestión puntual.

SERVICIOS

Los servicios ofrecidos por BeOne se integran entre sí para seguir mejor el crecimiento de la empresa y se dividen en siete módulos, cada uno de los cuales responde a una funcionalidad específica: el Cloud Service y Transportation Manager System , con el sistema de gestión de sectores aéreo (exportación, importación y nacional), marítimo (exportación, importación y NVOCC) y terrestre (Export Grupaje, Grupaje de importación, en pequeños envíos nacionales, Conjuntos). BeOne también es la solución para las aplicaciones comunes de la empresa, en lo que respecta a la gestión de relaciones con los clientes (CRM), Business Intelligence, la Gestión de las Comunicaciones, y el Sistema de gestión de almacenes, Almacén de Tránsito y contenedores de terminales.

SERVICIOS INTEGRADOS

Finalmente BeOne está integrado en las aplicaciones de gestión común (Aplicaciones de Gestión Común), el módulo para el control de gestión, contabilidad, operaciones aduaneras, el sistema de gestión documental, archivo electrónico (Document Management System), el intercambio de datos (EDI), la identificación por radiofrecuencia (RFID) y la gestión de las Restricciones (COD), y los palets.

NOVEDAD

La gran novedad de BeOne está representada en forma exclusiva del módulo BeOne Air Sync. Gracias al convenio con la [Web Cargo](#), proveedor de servicios para la gestión de las tarifas aéreas, simplemente con un clic en la Suite de BeOne para todas las tarifas de las empresas de carga actualizadas en tiempo real. En el sistema integrado de BeOne es posible sincronizar las cotizaciones generales directamente en la base de datos del cliente, permitiendo al transitario de obtener una gran ventaja competitiva. Está actualmente en estudio la misma implantación también para los fletes de las compañías marítimas.

SMART

Con BeOne también se puede trabajar desde smartphones y tablets utilizando Business Intelligence para analizar informaciones estratégicas. La eficacia de la solución BeOne Cloud Forwarding Suite está garantizada por una experiencia de treinta años de Nova Systems, formada por un equipo de profesionales que provienen de los sectores de expedición internacional, transporte y logística, que conocen de cerca las necesidades de las empresas y que han contribuido con éxito a la realización de la solución de software de aplicación, utilizada por miles de usuarios de todo el mundo.



Cloud Services & Software Platform
BeOne | Descubre las ventajas del software ERP en Cloud

beone

CLOUD
SERVICE

Concéntrate en tu actividad y de todo el resto se encarga la Cloud Forwarding Suite BeOne

Business Continuity	
Ambiente	Server farm ubicada en una estructura construida con criterios antisísmicos , en pavimento flotante , con paredes antintrusión inflamable REI 120.
Seguridad	Antintrusión monitoreada 24 x 7 local y remotamente a través de sensores volumétricos, cerraduras blindadas a activación automática con sensores magnéticos. Detectores de presencia ambientales, en grado de proveer valoraciones de riesgo en tiempo real. Control de accesos al server farm por medio de huella digital, con registro de usuarios constante. Aplicación de procedimientos de acceso de registro, para todas las operaciones al interno del server farm . Sistema de vigilancia interna realizado con tecnologías completamente digitales y supervisado.
Anti incendio	Sistema de gas inerte para la extinción de incendios, con el fin de apagar el incendio sin dañar a personas o cosas. Sistema electrónico de detectores de humo de tipo analógico. Sistema electrónico de señalización óptico/acústico de alarmas ubicado en los corredores de las oficinas y en las zonas operativas. Sistema de alarmas con señalización remota del estado de la estructura en tiempo real.
Grupo de continuidad	La instalación eléctrica cumple con todos los criterios de redundancia, flexibilidad, mantenimiento, seguridad y gestión. Dimensionado de potencia el equipo suficiente, con el fin de garantizar continuidad y estabilidad en el suministro de energía eléctrica. Infraestructura para alimentación basada en dobles unidades de alimentación (normal y de emergencia) separadas y conectadas a un sistema de equipos de continuidad (ups), con autonomía a pleno régimen de trabajo de al menos 60 minutos. La estación de energía predispuesta para la alimentación de emergencia (monitoreada semanalmente), está constituida por un grupo electrógeno dimensionado en modo que permite la alimentación de la instalación por un periodo mínimo de 24 horas.
Back-up	Configurados automáticamente y ejecutados diariamente, los soportes magnéticos que contienen toda la información son conservados en una caja fuerte ignífuga. Además se ejecuta un Back-up semanal del cual los soportes magnéticos, son conservados en la Cámara de Seguridad de una importante Institución de Crédito.
Red privada	
Línea MPLS (Conmutación de etiquetas multiprotocolo) dedicada.	Es una tecnología para redes que permite el enrutamiento de flujos de tráfico entre elementos privados de comunicación (router, módem) permitiendo la conexión directa entre el cliente y Nova Systems.
Servidor proxy	
Control de la información	El servidor proxy es ideal para el filtrado de los contenidos y permite el control administrativo de la información en una o ambas direcciones del tráfico procedente de Internet.

Dominio de Internet	
DNS	Es un servicio que comprende la parte de registro y el mantenimiento del Dominio y de los Registros DNS (Sistema de nombres de dominio) y el eventual alojamiento web.
Software Platform	
Calidad del Software	
Integridad	BeOne se comporta exactamente según lo previsto en las especificaciones del manual de usuario. La integridad del producto software es una cualidad que Nova Systems considera absoluta, sin embargo, difícilmente es mensurable. Nova Systems considera que la "satisfacción del cliente" es el mejor indicador de integridad del producto software.
Confiabilidad	El sistema es tanto más confiable, cuando raramente durante el uso se manifiestan malfuncionamientos. El producto software BeOne es considerado por los usuarios altamente confiable ya que la confiabilidad es conceptualmente mensurable, estrechamente relacionada con la integridad. El producto software BeONE está dotado de actualizaciones vía internet, a través de los cuales se corrigen eventuales malfuncionamientos que son identificados tanto por la división Engineering de Nova Systems como por los usuarios.
Solidez	El producto software BeOne es considerado un sistema sólido, debido a que se comporta en modo "lógico" en situaciones imprevistas, no contempladas por las específicas. El concepto de solidez implica sin duda, consideraciones de valor sobre los efectos dañinos que el sistema o el usuario sufre si el sistema reacciona en modo "ilógico" a situaciones imprevistas.
Eficiencia	BeOne es un sistema eficaz con altas prestaciones, utiliza memoria, Cpu y todos los recursos necesarios en proporción con los servicios que desarrolla, o lo que es lo mismo, sin derroches innecesarios.
Usabilidad	BeOne es fácil de utilizar, aunque esto se trate de una cualidad subjetiva, depende del contexto y de la experiencia del usuario. Se ha prestado mucha atención en la creación de la interfaz de usuario, volviendo la aplicación lo más intuitiva posible. En este caso corresponde al Cliente adjudicar tal característica.
Ecocompatibilidad	El sistema BeOne es eco compatible, ya que desde su diseño se tuvo en cuenta el tipo de impacto que su uso puede crear en el ambiente que lo rodea.
Escalabilidad	El sistema BeOne es escalable, se puede adaptar a varios contextos con grandes diferencias de complejidad sin que esto signifique la replanificación del mismo.
Verificabilidad	El sistema se puede considerar verificable si las propiedades de exactitud y fiabilidad se pueden comprobar con facilidad. BeOne se ha desarrollado con técnica de proyecto modular, se han utilizado los oportunos lenguajes de programación utilizando un monitor software propio para facilitar la prueba.

Mantenimiento	<p>El sistema BeOne puede estar sujeto a cambios. El mantenimiento del sistema se subdivide en:</p> <ul style="list-style-type: none"> - correctibilidad para eliminar los posibles errores presentes en el momento del lanzamiento del producto y los errores originados en precedentes intervenciones de mantenimiento. - adaptabilidad para realizar modificaciones tras cambios en el ambiente, en el hardware, en el sistema operativo, etc... - perfectibilidad para mejorar la calidad del software, para introducir nuevas aplicaciones y para mejorar las ya existentes. <p>Además la mantenibilidad tiene dos funciones más: la reparabilidad para indicar aquello que permite eliminar defectos y la evolucionabilidad para indicar aquello que permite la puesta en práctica de nuevos requisitos.</p>
Portabilidad	Il sistema BeOne es portable, por lo tanto, puede ser ejecutado en distintos ambientes.
for IBM i Power Systems Client-Server Applications	
Client	Windows C++ 32 bit Client Applications run on Windows XP or later
Server	IBM i (anteriormente conocido como i5/OS®) que se ejecuta en los servidores IBM Power Systems™ servers
DBMS	<p>DB2 Universal Database (UDB) para IBM i Power Systems es un avanzado, de 64-bit Relational Database Management System (RDBMS).</p> <p>El acceso de base de datos es realizada por parte de RPGIV Server Functions.</p>
Protocol	Las aplicaciones cliente se conectan al despachador BeOne mediante RPC (Remote Procedure Calls). Para comunicarse con el IBM i Power Systems, BeOne utiliza las API de sockets a través del protocolo TCP / IP.
for Windows Microsoft BackOffice Applications	
Client	Windows C++ 32 bit Client Applications run on Windows XP or later
Server	Microsoft Windows Server 2003 or later
DBMS	<p>Microsoft SQL Server via the Microsoft Open Database Connectivity (ODBC)</p> <p>Oracle DataBase via the Oracle Call Interface (OCI).</p> <p>The Database access is made by C++ Functions.</p>
Protocol	Las aplicaciones que se conectan al despachador BeOne utilizando el protocolo RPC Microsoft, que puede ser capas sobre una variedad de diferentes protocolos, incluidas las canalizaciones con nombre (que a su vez pueden funcionar con más de NetBEUI o TCP / IP Net BIOS), a través de TCP / IP directamente, o incluso a través del protocolo HTTP, utilizando Microsoft IISS como pasarela.

for Java Applications	
Client	Java clients (applications or applets)
Server	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Server Machine running a Java Virtual Machine, using Java Functions. ▪ IBM i Power Systems using native RPGIV Functions.
DBMS	<p>Data access through Java Database Connectivity (JDBC) for the following DBMS:</p> <p>DB2 Universal Database (UDB) for IBM i Power Systems DB2 Universal Database (UDB) for Windows Microsoft SQL Server. Oracle DataBase</p> <p>The Database access is made by Java Functions.</p> <p>DB2 Universal Database (UDB) for iSeries Relational Database Management System (RDBMS). The Database access is made by RPGIV Server Functions.</p>
for Open Database	
.	BeOne for Open Database deployed as Windows applications accessing distributed data using the Open Database Connectivity (ODBC) interface.
Client	Windows C++ 32 bit Client Applications run on Windows XP or later
Server	Máquina utilizando uno de los siguientes DBMS:
DBMS	<ul style="list-style-type: none"> ▪ DB2 Universal Database (UDB) ▪ Microsoft SQL Server ▪ Oracle DataBase ▪ Sybase SQL Anywhere* ▪ Microsoft Access* ▪ MS FoxPro*
.	<p>SQL solo se utiliza para el acceso a los datos de los programas en C++.</p> <p>* Para la limitación por estos DBMS, sólo una pequeña parte de hueso puede estar disponible.</p>



Sistema De Gestión De Transporte
BeOne | Software para transporte aéreo, marítimo y terrestre

beone

SISTEMA
DE GESTIÓN
DE TRANSPORTE

Sistema de gestión de transportes

Elige BeOne para gestionar el transporte aéreo, marítimo y terrestre

Con el **módulo Transportation system (TMS)** de BeOne tu actividad se puede evolucionar, reduciendo el riesgo de error y reforzando el rendimiento de tu empresa.

El programa de Nova Systems optimiza los transportes, relacionando los puntos de entrega o de recolección de la mercancía con uno o más sitios, de los cuales los vehículos salen o hacia los cuales se dirigen (depósito, hub, almacén, puntos de tránsito, etc.).

Porque elegir el TMS de BeOne? Con nuestra solución podrás:

- **Controlar y reducir los costes del transporte aéreo, marítimo y terrestre;**
- **Gestionar la flota completa de los vehículos;**
- **Estimar y calcular los preventivos de transportes con un clic, optimizando l'uso de tus recursos;**
- **Gestionar los avisos en tiempo real;**
- **Crear expediciones dinámicas;**
- Y muchas otras cosas.

BeOne es el software de gestión desarrollado para responder a las exigencias de todas las empresas que trabajan en el mundo de las expediciones internacionales, de los transportes de las aduanas y de la logística.


Gestionar las expediciones, las tarifas de gastos y ingresos, las ofertas spot, los manifiestos de carga y mucho más, nunca es simple. Solo con un clic, y gracias a l'uso de una única base de datos, todos los datos que necesitas están al alcance de la mano.

El **TMS** de BeOne es **completamente integrado** con los siguientes módulos de la Suite:



- Sistema de gestión del almacén(WMS)
- Gestión de la relaciones con los clientes (CRM)
- Business intelligence;
- Contabilidad;
- Sistema de gestión de comunicación.

Deseas más informaciones? Descubre todas las funciones del módulo TMS en el menú subyacente o pregunta una demostración en tu empresa.

Exportación Aérea	
Gestión Stock AWB 	Gestión de los intervalos numéricos del AWB (Stock) por compañía aérea y código cass, con todos los controles previstos por las normativas IATA.
Gestión de reservaciones	Gestión de las reservas para expediciones directas y consolidadas, ocupando el número AWB en el stock numérico.
Gestión expediciones directas y House	Gestión de las expediciones directas y house, con posibilidad de gestión de pre-expedientes por agrupaciones y triangulación
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de las prácticas con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Gestión de consolidados	Gestión de los consolidados por aeropuerto de destino, con gestión de la master AWB
Gestión de los cargo manifest	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al correspondal, incluidos los pouch electrónicos.
Etiquetado de cargo	Producción de las etiquetas cargo según las resoluciones IATA.
Envío de mensajes cargo de importación	Envío de los principales mensajes cargo de importación (FWB/16, FHL/4) a las compañías aéreas
Gestión de las listas aeroportuarias de entrega	Gestión de las listas aeroportuarias de entrega con relativa gestión de los datos aduaneros.
Envío de mensajes MMP	Envío a los encargados del mensaje MMP relativo a las AWB por entregar.
Gestión del reparto la cuenta mitad	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros.
Gestión de liquidación de cuentas Cass	Gestión integrada de rendiciones de cuentas mensuales para el control Cass

Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de paneles de control listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
Importación Aerea	
Gestión de consolidados	Gestión de las consolidaciones y pre-alertas recibidas desde los corresponsales
Gestión de las expediciones directas y house	Gestión de las expediciones de importación directas y house
Gestión de tarifas ganancia/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de cobro especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones, tanto para la parte de cobro como de costo.
Gestión de adelantos	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los anticipos de fondos con los correspondientes enlaces contables
Gestión de listas de recogida aeroportuarias	Gestión de recogidas aeroportuarias
Gestión de listas de entrega	Integración con aplicaciones cross de Picking y Delivery para la entrega de la mercancía
Gestión del profit share	Gestión del Profit Share cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales.
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.

Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard o cuadros de mando listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con agenda de actividades IM y chat	Capacidad de generar actividades propias o delegar tareas a una persona o a un grupo de trabajo, que esté conectado con cualquier objeto de aplicación.
Exportación Terrestre Groupage	
Gestión de expediciones	Gestión de las expediciones con posibilidad de gestionar los pre-expedientes por agrupaciones y triangulación
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Gestión de listados de carga	Gestión de listados de carga por línea de destino.
Impresión de listados de carga	Impresión de listados de carga en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
Códigos de barra	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
Envío de mensajes EDI	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
Gestión de cuentas sociales	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.

Integración con agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
Importación Terrestre Groupage	
Gestión de listados recibidos	Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales
Gestión de expediciones	Gestión de expediciones de importación
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Gestión de adelantos	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con los correspondientes enlaces contables
Códigos de barra	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
Gestión de listas de entrega	Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía
Gestión de cuentas sociales	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a las listas de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.

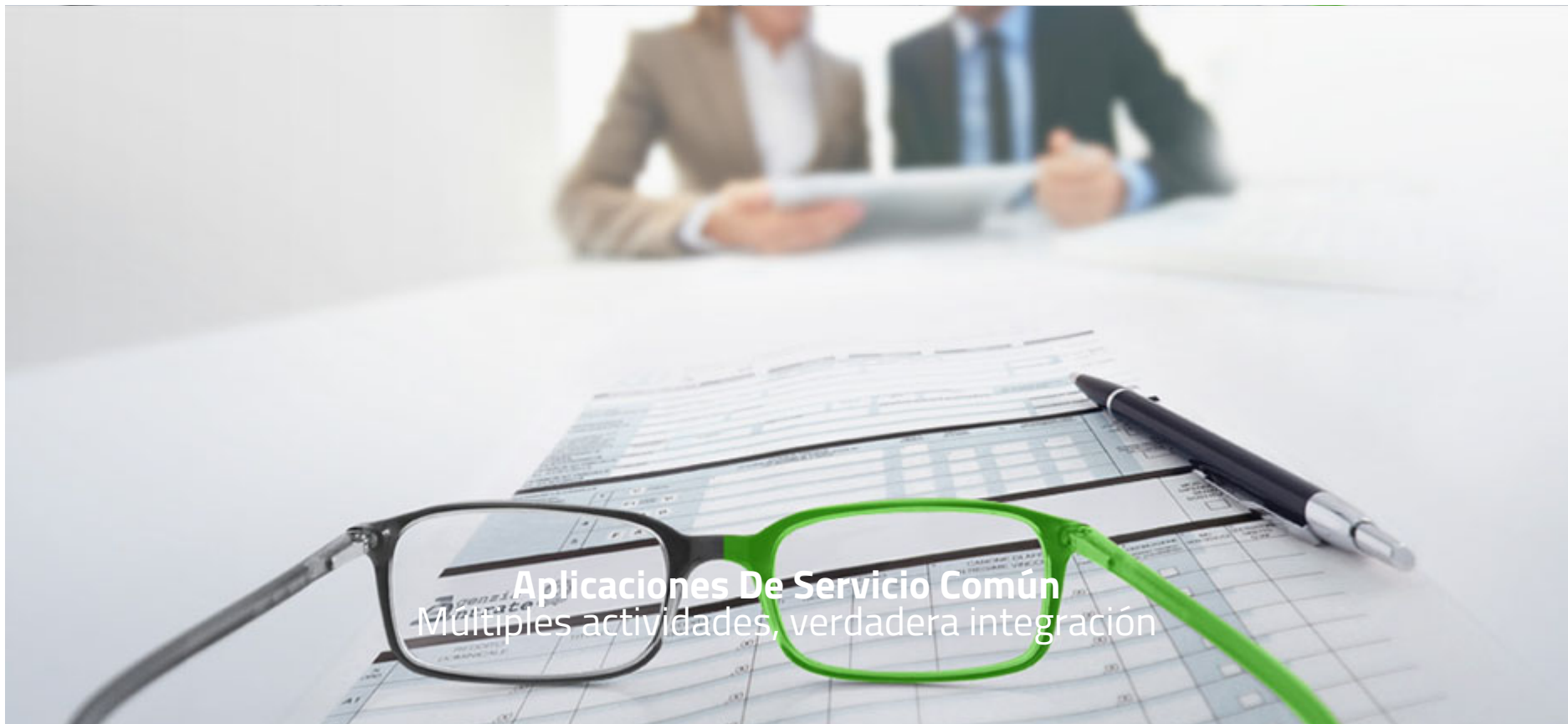
Consolidado Nacional	
Gestión de listados recibidos	Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales
Gestión de expediciones	Gestión de expediciones que llegan y salen con posibilidad de gestionar los pre-expedientes de salida por agrupaciones.
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Códigos de barra	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
Gestión de listados de salida	Gestión de listados de salida por línea de destino
Impresión de listados de salida	Impresión de listados de salida en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
Gestión de listas de entrega	Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía.
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
Exportaciones Marítimas	
Gestión de reservas	Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados.

Gestión de expediciones	Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones.
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Gestión de consolidados	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
Gestión de ubicaciones	Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores
Gestión de los cargo manifest	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
Gestión de pólizas	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
Envío de mensajes de las pólizas	Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza
Gestión del reparto de la cuenta mitad	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
Importaciones Marítimas	
Gestión de consolidados	Gestión de consolidados y pre-alertas recibidas desde los corresponsales

Gestión de las expediciones	Gestión de las expediciones de importación Fcl, Lcl o bodega
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la ganancia y para el costo.
Gestión de adelantos	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con relativos enlaces contables
Gestión de listas de recogidas en Terminales	Gestión de recogidas en Terminales portuarias.
Gestión de listas de entrega	Integración con aplicaciones cross de recolección y entrega para la entrega de la mercancía
Gestión de ubicaciones	Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores
Gestión del reparto de la cuenta mitad	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales.
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboards listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
National Marítimas	
Gestión de reservas	Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados.
Gestión de expediciones	Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones.

Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Gestión de consolidados	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
Gestión de ubicaciones	Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores
Gestión de los cargo manifest	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
Gestión de pólizas	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
Envío de mensajes de las pólizas	Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza
Gestión del reparto de la cuenta mitad	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
NVOCC	
Gestión de reservas	Gestión de reserva de los clientes.
Control de entradas	Control de entradas al almacén con detección de disconformidades en peso y volumen.
Gestión de expediciones	Gestión de expediciones Lcl, con posibilidad de agrupar reservaciones

Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Gestión de ofertas spot	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
Gestión de consolidados	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
Gestión de ubicaciones	Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores
Gestión de los Manifiestos de Carga	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
Gestión de pólizas	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
Envío de mensajes de las pólizas	Envío a las compañías marítimas de mensajes EDI (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza.
Gestión del reparto del profit share	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
Integración con el archivo electrónico documental	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
Integración con BI analíticas	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.



Aplicaciones De Servicio Común

Múltiples actividades, verdadera integración

be(i)ne

APLICACIONES
DE SERVICIO
COMÚN

Aplicaciones De Servicio Común

Múltiples actividades, verdadera integración

Gestionar los encargos financieros directamente dentro del sistema de gestión. Es posible gracias a las funcionalidades Cash flow de BeOne. El flujo de caja determina las variaciones en la liquidez de una empresa como efecto de la gestión, en el arco de un preciso periodo de análisis. Con la funcionalidad de BeOne es posible monitorizar las salidas y las entradas así como planificar de la mejor manera posible la gestión empresarial, previendo eventuales criticidades vinculadas a la falta de liquidez. El Cash flow se integra con la contabilidad, el control de gestión y la aduana. Los procedimientos se actualizan de manera automática por el software.

Sistema de gestión de documentos	
Gestión documental de documentos emitidos y recibidos	Posibilidad de archivar cualquier documento emitido o recibido
Integración con el módulo impresión gráfica	Integración desde el origen con el módulo Nova Report para el archivo automático de documentos emitidos
Gestión de documentos en entrada	Adquisición de documentos en entrada por medio de procesos de escaneo asíncronos respecto a las aplicaciones
Integración desde el origen con todos los módulos BeOne	Posibilidad de enlace de documentos electrónicos a cualquier objeto o función aplicativa, incluido el envío de pouch electrónicos
Archivo sustituto	Posibilidad de gestionar el archivo sustituto para todos los documentos fiscalmente previstos
Integración con la plataforma de colaboración	Posibilidad de consulta, integrada con el servicio de monitoreo y rastreo, de los documentos archivados a través de la red.
Intercambio de datos	
Mapeo de mensajes	Gestión del mapeo de los mensajes según diferentes estándares (Xml, Edifact, Fortras, Cargolmp, Formatos propietarios, etc.)
Integraciones con módulos TMS	Integraciones con módulos TMS para la adquisición o el envío de los mensajes (de llegada y de ida)
Integraciones con módulos WMS	Integraciones con módulos WMS para la adquisición o el envío de los mensajes (de llegada y de ida)
Integración con módulo de control de gestión	Integración con módulo de control de gestión para el envío y la recepción de facturas EDI
Gestión de intercambio de datos	Gestión de recepciones y envíos de mensajes según diferentes protocolos y metodologías (Ftp, Smpt, correo electrónico y http)

Integración con la plataforma de colaboración	Gestión personalizada por medio de la red para la consulta de las transmisiones de llegada y de ida y en relación al estatus de los mensajes.
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
Impresión gráfica	
Diseñador de reportes	Creación y gestión de documentos y reportes totalmente gráficos, basadas en el motor Crystal Reports.
Producción documental	Gestión de documentos en impresión, fax, correo electrónico y enlace por medio de correo electrónico
Integración desde el origen con todos los módulos BeOne	Integración con todos los módulos BeOne para la producción de documentos previstos y necesarios
Integración desde el origen con el módulo DMS	Posibilidad de archivar automáticamente en el archivo electrónico documental cualquier documento producido y de enviar los documentos archivados
Inconformidades, daños y mercancía en depósito	
Integración con módulos TMS	Integración con los módulos de la aplicación TMS para ingresar inconformidades para gestionar los procesos de calidad, o daños o mercancía en depósito
Gestión de avisos	Gestión de procesos de indicación de inconformidades, daños o mercancía en depósito
Gestión de documentación característica	Gestión de documentación para cada tipo de entidad (reclamaciones de seguros, etc).
Gestión de seguimientos	Gestión de seguimientos característicos por cada tipología, con inclusión de eventuales disposiciones de los clientes.
Integración con módulo recogidas/entregas	Integración con módulo recogidas/entregas para eventuales pedidos de re-entrega de mercancía en depósito
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la gestión de las tarifas activas de mercancía en depósito especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.

Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la gestión de las tarifas de costos de mercancía en depósito por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas para costos masivos.
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Integración con agenda de actividades para el seguimiento de anomalías
Recolecciones y entregas	
Integración con la plataforma de colaboración	Integración con la plataforma de colaboración para las solicitudes de recogidas a través de la red
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Integración con agenda de actividades para el seguimiento de los pedidos de recogida ingresados desde la red
Gestión de los pedidos de recolección	Gestión de los pedidos de recogida con posibilidad de generar recogidas recurrentes (recogidas fijas), gestión de recogidas múltiples y combinadas.
Organización de recogidas	Organización de pedidos de recogida según las líneas de recogida y la fecha de solicitud de recogida.
Gestión de los listados de recogida	Gestión por separado de los listados de recogida por línea/transportista.
Gestión de los listados de recogida/entrega	Gestión de los listados de recogida y entrega (distribución) para optimizar los viajes con servicios de recogida y entrega.
Gestión de los listados de entrega	Gestión por separado de los listados de entrega (distribución) por línea/transportista
Gestión de resultados de recogidas y entregas	Gestión de los resultados de recogida y entrega con gestión de reingreso en recogida o entrega e integración con el módulo de mercancía en depósito.

Integraciones con módulos TMS	Creación de expediciones desde los pedidos de recogida para envíos de salida y gestión de las entregas (distribución) para expediciones de llegada.
Integración con módulos WMS	Creación de entradas al almacén de tránsito desde la gestión de recogidas.
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
Gestión de vínculos y COD	
Integración con módulos TMS	Integración con módulos operativos TMS para la creación de movimientos de vínculos o cobros en entrega
Gestión de vínculos	Gestión extra contable de los expedientes de clientes/proveedores relativos a los movimientos de vínculos y cobros en la entrega.
Gestión de cobros	Gestión de cobros relativos a los vínculos
Gestión de pagos	Gestión de remesas de los vínculos de las expediciones a clientes y proveedores
Conexiones contables	Posibilidad de contabilizar vínculos, cobros y pagos de importancia contable
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
Gestión de agenda	Posibilidad de generar una actividad en la agenda personal
Gestión de adelantos	
Integración con módulos TMS	Integración con módulos operativos Tms para la creación de solicitudes de adelantos de fondos a clientes y proveedores

Gestión de solicitudes	Gestión de los expedientes de clientes/proveedores relativos a los adelantos de fondos
Gestión de cobros	Gestión de cobros relativos a las solicitudes individuales o acumulativas de adelantos
Conexiones contables	Posibilidad de contabilizar los cobros combinando automáticamente las partidas
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
Gestión de agenda	Posibilidad de generar una actividad en la agenda personal
Gestión de pallets	
Integración con módulos TMS	Integración con módulos operativos Tms, para la creación de movimientos de pallets entre los clientes, proveedores/transportistas y filiales
Integraciones con módulos de listados de carga TMS	Integración con movimientos de pallets creados desde los listados
Saldo pallets	Gestión de los saldos pallets por cada concepto, con creación de los reportes relativos
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
RFID y código de barras	
Producción de códigos de barras marcabultos	Producción de códigos de barras marcabultos según diferentes formatos
Gestión de marcabultos	Posibilidad de gestionar marcabultos para módulos propios y módulos recibidos (marcabultos para proveedores)

**Integraciones con
módulos TMS**

Integración desde el origen con módulos TMS para la gestión de misiones de almacén en lectura RF, con detección de faltas, excedentes y situaciones de almacén

**Integraciones con
módulos WMS**

Integración desde el origen con módulos WMS para la gestión de misiones de almacén en lectura RF, con detección de faltas, excedentes e inventarios de almacén



Sistema De Gestión De Almacén
La logística ya no tiene secretos

be(i)ne

SISTEMA
DE GESTIÓN
DE ALMACÉN

Sistema De Gestión De Almacén

La logística ya no tiene secretos

Versatilidad e integración. Son las principales características del WMS de BeOne. El módulo permite que el usuario controle los flujos logísticos, aumentando la productividad y reduciendo al mismo tiempo los costes gracias a la optimización de los recorridos y de los movimientos de la mercancía, con la gestión de todas las transacciones, incluyendo las recepciones, reorden, recopilación y expedición.

La solución se puede configurar completamente por el usuario, para adaptarse del mejor modo posible a las exigencias de los depositarios y conforme a las tipologías de las mercancías tratadas. El WMS se integra completamente con los demás módulos de Suite de BeOne, de manera particular con el TMS, la Inteligencia Empresarial y el Control de la Gestión.

El Cross Docking permite gestionar la mercancía etiquetada en el origen por el expedidor que envía la mercancía sin etiquetas. También es posible el etiquetado en el punto de retirada, con etiquetas previamente impresas o generadas por la solución software BeOne en el momento de la recepción de los datos. Los terminales por radiofrecuencia permiten la correcta interceptación de la mercancía con la lectura directa de la etiqueta, tanto en el momento de la descarga como en el de la carga del medio, para aumentar las capacidades empresariales. La gestión por radiofrecuencia de los puertos de carga y descarga, así como de las zonas de almacenamiento temporal, permiten mantener siempre bajo control el flujo de mercancías.

Almacén para terceros	
Gestión de mapeos de almacenes	Gestión configurable, multifilial y multialmacén de los mapeos hasta tres niveles, con personalización iconográfica de las áreas y gestión de las áreas de picking y almacenaje.
Gestión de pedidos de los clientes	Gestión de pedidos de los clientes en modalidad EDI y con ingreso de usuario, con gestión de ocupación de cantidad de artículos.
Gestión de pedidos a los proveedores	Gestión de pedidos a los proveedores en modalidad Edi y con ingreso de usuario
Gestión dinámica de las ubicaciones	Gestión dinámica de las ubicaciones para optimizar las áreas
Gestión de cargos de almacén	Gestión de ingresos y cargos al almacén con control de pedidos a los proveedores
Despacho de los pedidos de los clientes	Despacho de los pedidos de los clientes y creación de listados de retirada individuales o masivos.
Gestión de misiones TRF	Gestión integrada con terminales RF para el control de cargos, retiros, ensamblaje o transferencias
Integración con módulos TMS	Integraciones con módulos TMS para la creación automática de envíos desde las salidas del almacén
Gestión de transferencias	Gestión de transferencias en el almacén y extracciones (de almacenaje a recolección)
Control interactivo de bienes almacenados	Control interactivo de bienes almacenados ocupados y por cantidad dinámica
Gestión de tarifas venta/estándar	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los movimientos del almacén con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental

Integración con la plataforma de colaboración Platform	Integración con la plataforma de colaboración para la visualización de las mercancías almacenados a través de la red.
Integración con Agenda de actividades IM y chat IM and Chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
Almacén de tránsito	
Integraciones con los módulos TMS	Integraciones con módulos TMS para la creación de entradas al almacén de tránsito.
Gestión de entradas Manuales	Gestión de entradas al almacén de tránsito por medio de las transacciones correspondientes sin relación con los módulos TMS.
Gestión de Salidas Manuales	Gestión de salidas del almacén de tránsito, por medio de transacciones correspondientes sin relación con los módulos TMS.
Gestión de Existencias	Gestión de saldos de los bienes almacenados relativos a cada entrada al almacén de tránsito.
Situación Existencias	Situaciones de los bienes almacenados por diferentes conceptos: aeropuerto, puerto, país, línea, comitente, almacén, ubicación
Integración Nativa Business Intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración Archivación Electrónica Documental	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
Integración con Collaboration Platform	Integración con la plataforma de colaboración para la visualización de los bienes almacenados a través de la red
Terminal de contenedores	
Gestión Booking Container	Gestión de reservas de los contenedores.
Gestión Ingresos a Terminal	Gestión de la entrada de contenedores a la terminal con integración de los módulos TMS.

Gestión Salidas de Terminal	Gestión de salidas de los contenedores desde la terminal con integración de los módulos TMS
Gestión Reparaciones	Gestión de reparaciones
Gestión Tarifas de Cobro/Standard	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los movimientos de entrada, salida, desplazamientos y reparaciones con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
Situación Terminal	Situación interactiva de la terminal y control de entradas y salidas
Integración Nativa Business Intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración Archivación Electrónica Documental	Integración con archivo electrónico documental
Integración con Actividad, Agenda, IM y Chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo



Aplicación Común De Negocios
Información efectiva, negocio seguro

be(i)ne

APLICACIÓN
COMÚN
DE NEGOCIOS

Aplicación Común De Negocios

Información efectiva, negocio seguro

El módulo Common Business Applications de BeOne permite coordinar de manera organizada las relaciones con los clientes y los potenciales clientes a través del CRM, así como gestionar la Inteligencia Empresarial (BeOne Analytics).

El CRM archiva la información y la pone a disposición para obtener las ofertas publicitarias en base a las exigencias. La planificación y la implementación de oportunas estrategias hacia el cliente se convierte en determinante: el CRM es el instrumento que permite que el gestional fidelice la clientela, con la adquisición de nuevas porciones de mercado, mejora la interacción entre los repartos empresariales, potencia la productividad y facilita la actividad comercial.

Entre las distintas funcionalidades de la solución de Nova Systems también destaca BeOne Analytics, el módulo de la Suite que permite que el usuario gestione la Inteligencia Empresarial. BeOne Analytics es el sistema de recopilación de datos que analiza los fenómenos, las causas de los problemas y los resultados obtenidos para la valoración del funcionamiento de la sociedad, de las sucursales y del tráfico. Los datos recogidos se elaboran oportunamente y se utilizan para apoyar de manera concreta - basándose en datos precedentes y actuales - las decisiones de quien ocupa cargos de dirección (entender el funcionamiento de las actividades empresariales, generar estimaciones previsionales, hipotiar escenarios futuros y futuras estrategias de respuesta). La información se puede publicar con distintos niveles de detalle y de jerarquía, en cualquier otra función empresarial: márketing comercial, financiero, personal u otros usos.

A través de BeOne Analytics se ponen a disposición una serie de pantallas que permiten analizar los datos relativos al tráfico y las expediciones. Una funcionalidad que se puede utilizar incluso en smartphones y tablets.

CRM: Sales Force Automation	
Gestión de clientes, Potenciales y Adquisiciones	Gestión de un único archivo ficha, con la posibilidad de distinguir entre clientes potenciales y clientes adquiridos y con automatismos para la conversión del estatus de potencial a adquirido.
Gestión de contactos	Gestión de todas las personas de referencia en fichas, con integración de instrumentos de Voip.
Datos sobre la calidad de fichas y contactos	Posibilidad de gestionar la calidad de los datos tanto en las fichas de los clientes como en los contactos, con herramienta para resaltar y evitar repetición de datos
Gestión de tarifas cobro/estándar	Gestión de tarifas de venta personalizadas por cliente, con posibilidad de utilizar tarifas estándar detalladas
Actualización automática de las tarifas	Posibilidad de actualización automática de las tarifas con diferentes criterios de selección.
Gestión ofertas "Spot"	Posibilidad de actualización automática de las tarifas con diferentes criterios de selección.
Herramienta de adquisiciones	Funciones inteligentes para encontrar las mejores cotizaciones de adquisición entre las tarifas de costo
Gestión del personal y del equipo de trabajo	Criterios de gestión de las actividades comerciales por medio de ejecutivos de ventas expertos y controlados y la pertenencia a los diferentes equipos de trabajo para la gestión de las actividades y de las alertas
Reportes de visitas	Gestión de los contactos con los clientes, por medio de funciones de reportes de visitas y de seguimientos.
Actividades comerciales	Posibilidad de calificar a los clientes por medio de indicadores que el usuario podrá utilizar a su discreción para una actividad comercial personalizada
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración originaria en el producto con dashboard ya utilizable o con tool para la creación de cualquier informe de Business Intelligence.
Integración con la plataforma de colaboración	Gestión de actividad de marketing masivo o marketing personalizado por medio de herramienta de comunicación en conjunto con la plataforma de colaboración

Integración con agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
CRM: Automatización de las fuerzas de venta	
Gestión de proveedores	Gestión de un único archivo, en común con los clientes, para una adecuada calificación de los proveedores.
Gestión de los contactos	Gestión de todas las personas de referencia en la ficha de un proveedor con integración de instrumentos de Voip
Gestión de tarifas de costo/estándar	Gestión de tarifas de costo por proveedor, con posibilidad de utilizar tarifas estándar detalladas.
Importación y actualización de tarifas de costo/estándar	Función de importación guiada de tarifas de proveedores por medio de hojas de cálculo.
Variación automática de tarifas	Posibilidad de actualización automática las tarifas con diferentes criterios de selección.
Interacción entre los departamentos de ventas y compras	Interacción entre función Ventas y función compras para pedir a los proveedores cotizaciones a medida.
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Archivo electrónico documental ya integrado en el producto con la posibilidad de aprovechar los servicios para archivo sustitutivo (archivo sin papel).
Integración con Agenda de actividades IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
BeOne Air Sync	
BeOne Air Sync	BeOne Air Sync es l'add-on al módulo CMR (Customer Relationship Management) de BeOne Cloud Forwarding Suite, que permite la inclusión automática, la actualización y la sincronización de las tarifas de coste estándar y particulares de las compañías aéreas. Vienen adquiridos tanto los costes Flete, los adicionales y las competencias para cada compañía aérea configurada para la sincronización.

Communication Management	
Campañas publicitarias, mailing list, newsletter	Creación de campañas graficas, newsletter, comunicaciones generales por correo electrónico en formato estándar o HTML o por sms.
Data mining integrado	Herramienta para la extracción de datos para la creación de la mailinglist, en múltiples tamaños, obtenidos de fichas, datos de tráfico, ofertas y tarifas.
Gestión de las listas de distribución	Posibilidad de gestionar las listas de distribución públicas, particulares o compartidas, por actividad de marketing
Gestión centralizada para Unsubscribe	Gestión automática, por parte de los clientes, de la cancelación de la suscripción a la newsletter, con notificación al grupo de trabajo correspondiente.
Gestión automática de mensajes	Generación automática de mensajes y sus envíos, según acciones específicas surgidas en el interior del sistema informativo
Integración con el archivo electrónico documental	Envío de correos electrónicos con enlaces dinámicos a documentos generados por el sistema
Integración con la plataforma de colaboración	Envío de correos electrónicos con enlaces dinámicos al objeto aplicativo relacionado con el correo electrónico enviado
Plataforma de colaboración	
Gestión oferta "Spot"	Los clientes pueden pedir ofertas "spot" en línea, con memorización de los accesos y de los pedidos efectuados, además de notificación al equipo de trabajo de referencia.
Gestión de auto-cotización	Los clientes pueden elaborar una cotización con base en los datos de tráfico proporcionados, utilizando tarifas especiales o estándar con histórico de auto-cotizaciones efectuadas.
Publicación de tarifas preferentes/estándar	Posibilidad de publicar las tarifas, con la opción de resaltar las actualizaciones tarifarias
Gestión de los pedidos de recogida	Los clientes pueden pedir en línea la recogida de un envío, con notificación al equipo de trabajo de referencia.
Gestión pre expediente	Los clientes pueden pedir en línea la recogida de un envío e ingresar los datos principales del expediente de envío.

Monitoreo y rastreo	Los clientes pueden monitorear y rastrear sus expediciones en línea
Resultado de las expediciones y upload del comprobante de entrega	Los corresponsales pueden ingresar en línea los datos relativos a la entrega de las expediciones y cargar los POD.
Publicación de documentos electrónicos	Los clientes y los proveedores pueden consultar en línea los documentos electrónicos a su disposición
Reparto de utilidades	Los corresponsales pueden llenar la parte de reparto de utilidades que les corresponde en línea (cuenta mitad).
Almacenes y depósitos de terceros	Los clientes depositantes pueden consultar en línea la situación de almacenes y mercancía en depósito
Integración con Activity IM y ChatIntegración con Activity IM y chat	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
Publicación de KPI con business intelligence	Posibilidad de publicar dashboard a la medida que incluyan tanto los datos de tráfico como los índices de performance
Business Intelligence	
Integración desde el origen	Posibilidad de lanzar directamente una sesión de BI desde un objeto aplicativo, es posible efectuar una búsqueda de datos selectiva con respecto al objeto aplicativo de partida (ej. cliente, país, mercado, servicio, etc.). Configuración centralizada de los reportes que cada usuario puede extraer.
Creación autónoma de reportes bajo pedido	El usuario final puede crear reportes personalizados.
Reportes compartidos entre los usuarios	Los usuarios pueden compartir reportes creados a la medida
Publicación en Tablet iOS o Android	Creación personalizada de reportes utilizables con tablet
Integración de datos importados	Posibilidad de integrar reportes con datos importados (nóminas, etc.)

Actualización diaria de datos	La base de datos se actualiza cada noche
Integración con la plataforma de colaboración	Posibilidad de publicar dashboard a la medida que incluyan tanto los datos de tráfico como los índices de performance
Actividad, agenda, IM y chat	
Gestión de actividades propias	Creación de actividades para cualquier objeto aplicativo (ej. cliente, tarifa, oferta, envío, recogidas, etc.). Posibilidad de ingresar eventos sobre la línea temporal y de manejar el avance de cada actividad.
Gestión de las actividades recibidas	Posibilidad de gestionar el avance y el cierre de cada actividad, o parte de actividad, que haya sido creada por otros usuarios a partir de cualquier objeto aplicativo.
Gestión de actividades de un equipo de trabajo	Los usuarios pertenecientes a un equipo de trabajo pueden asumir cada actividad o parte de actividad que haya sido creada por otros usuarios a partir de cualquier objeto aplicativo.
Recordatorios y planificaciones	Posibilidad de planear el inicio de las actividades y gestionar los correspondientes recordatorios.
Alerta centralizada para las actividades	Único centro de notificación para todas las actividades, propias, recibidas y creadas desde la plataforma de colaboración o desde los eventos del sistema. Notificación de las sesiones de mensajes instantáneos relativas a cualquier objeto aplicativo.
Gestión de la Agenda	Posibilidad de generar una actividad en la agenda personal.
Integración con la plataforma de colaboración	Creación automática de una actividad a raíz de acciones emprendidas en la plataforma de colaboración (ej. solicitud de cotización, autocotización, etc.) y enviadas directamente a la persona encargada o al correspondiente equipo de trabajo.

Operaciones Aduaneras

El sector aduanero está en plena revolución normativa. BeOne permite efectuar todas las operaciones aduaneras tal y como se indica en las disposiciones ministeriales, reducir los tiempos de despacho de aduana y ofrecer a los usuarios la trazabilidad de todo el ciclo de importación/exportación y del desarrollo de los controles relacionados. El fascículo electrónico permite archivar en formato digital, en la solución BeOne, los documentos relativos a las declaraciones. Nova Systems está desarrollando la posibilidad de dirigirse a la ventanilla única aduanera directamente desde la solución BeOne, para agilizar todavía más las actividades operativas de los clientes. El módulo Aduana también está integrado con los módulos aplicativos Tms, Wms y la Contabilidad. De la Suite de BeOne se pueden crear las tasas aduaneras a partir de los datos de las expediciones, acelerando los procedimientos. Gracias al Wms también es posible integrar los depósitos aduaneros IVA.

Operaciones aduaneras

Operaciones aduaneras

- Gestión y cumplimiento de prácticas de importación, exportación y transiciones.
- Envío, firma y recepción automática de los flujos telemáticos y recepción / gestión automática del IVISTO
- Gestión del fascículo electrónico
- Gestión de viajes

Gestión de depósitos aduaneros / IVA

- Introducción y gestión manual de gravámenes y desgravaciones del depósito aduanero A3 / A4 / IVA
- Cumplimiento automático de los depósitos, gravámenes y desgravaciones de manera automática a partir de la gestión de las prácticas aduaneras

Gestión temporal de importaciones / exportaciones

- Gestión de depósitos virtuales, control de restos y de reimportaciones / reexportaciones
- Control de caducidades temporales

Operaciones Intrastat

- Cumplimiento de movimientos intrastat para bienes y servicios con la relativa gestión de rectificaciones
- Generación de flujo para envíos telemáticos y gestión del flujo para envíos a terceros

Contabilidad y Control de la Gestión

Gestionar los encargos financieros directamente dentro del sistema de gestión. Es posible gracias a las funcionalidades Cash flow de BeOne. El flujo de caja determina las variaciones en la liquidez de una empresa como efecto de la gestión, en el arco de un preciso periodo de análisis. Con la funcionalidad de BeOne es posible monitorizar las salidas y las entradas así como planificar de la mejor manera posible la gestión empresarial, previendo eventuales criticidades vinculadas a la falta de liquidez. El Cash flow se integra con la contabilidad, el control de gestión y la aduana. Los procedimientos se actualizan de manera automática por el software.

Control de gestión	
Gestión de la estructura de contabilidad industrial	Gestión de un plan de cuentas articulado con una jerarquía funcional y períodos de competencia, y enlaces al plan de cuentas de la contabilidad general.
Integración con módulos TMS	Integración con módulos aplicativos TMS para la introducción de movimientos de provisiones de coste en expedición/lista.
Gestión costos indirectos	Posibilidad de ingresar provisiones de costo indirectos (gastos generales) para la determinación del margen operativo neto
Gestión de tarifas costo/estándar	Integración con el módulo CRM para la gestión de las tarifas de costo por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas para costos masivos, para la creación de movimientos de provisiones de gasto.
Funciones de verificación de provisiones de coste	Función de verificación guiada de provisiones de gasto directos e indirectos, con posible creación de los correspondientes movimientos contables.
Funciones de ventilación de costos previsionales	Funciones de ventilación y readecuación de costos e ingresos para la asignación de movimientos al nivel mínimo
Gestión de presupuesto	Posibilidad de gestionar los datos del presupuesto y de confrontarlos con los datos relativos al desempeño empresarial
Situaciones de ciclo	Posibilidad de situaciones de ciclo a nivel mensual/anual según índices diferentes (filiales, clientes, servicios, etc.)
Correcciones de balance	Generación de movimientos relativos a acumulaciones, redescuentos y ganancias para la corrección del balance fiscal
Integración desde el origen de Business intelligence	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
Integración con archivo electrónico documental	Integración con el archivo de gestión documental.
Contabilidad	
Contabilidad general	Este área comprende todas las funciones que permiten gestionar la contabilidad en sus aspectos fiscales (en vigor en cada país donde se instale). Generación de obligaciones tributarias relativas al I.V.A, servicios intrastat integrados, envío módulo polivalente (black list y control de volumen de operaciones anual), oscilación de cambios automática, gestión de límite máximo y cartas de intenciones con clientes y proveedores. Gestión de movimientos contables en 3 divisas: original, primaria y secundaria.

Gestión contabilidad empresarial	Anagr�fica �nica para clientes y proveedores, gestión de compromisos económicos, importación E/C bancarios (según los standard CBI), reconciliación de las cuentas bancarias, cálculo automático de la cuenta de regularización (periodificaciones contables) y contingentes, gestión de la reclasificación del balance, archivo electrónico y sustitutivo activo y pasivo.
Contabilidad clientes	Gestión de recibos bancarios individual o agrupados, de E/C con gestión de impagados. Conexión directa al home banking (tras comprobar en los diferentes países en los que se instale). Presentación de facturas, gestión de cheques y reclamación de pago automática. Gestión de credito integrado con módulos operativos y cálculo de períodos medios de cobro.
Contabilidad proveedores	Pagos automáticos a proveedores con conexión a home banking (según el standard Sepa) y con gestión pasiva de adelantos. Finalización de facturas provisionales gestionado con el módulo de control de facturas de proveedores.
Gestión de activos amortizables	El proceso permite gestionar los activos directamente desde el registro de la factura con 2 tipos de procesos de amortización: fiscal, civil y con gestión automática del cálculo de la plus/minus valía y de los libros contables.
Gestión de impuestos sobre retenciones	El módulo relacionado con la contabilidad general permite gestionar y controlar el impuesto sobre retenciones a pagar por cada codigo tributario, con la registración automática y la impresión del certificado de retenciones.
Facturación libre administrativa	El módulo permite elaborar y generar las facturas administrativas con su consiguiente contabilización, integrada en su archivo electrónico y sustituto.
Integración con BI Finance	Integración originaria con dashboard ya utilizable o con tool para la creación de cualquier informe de Business Intelligence.
BeOne e-invoice	