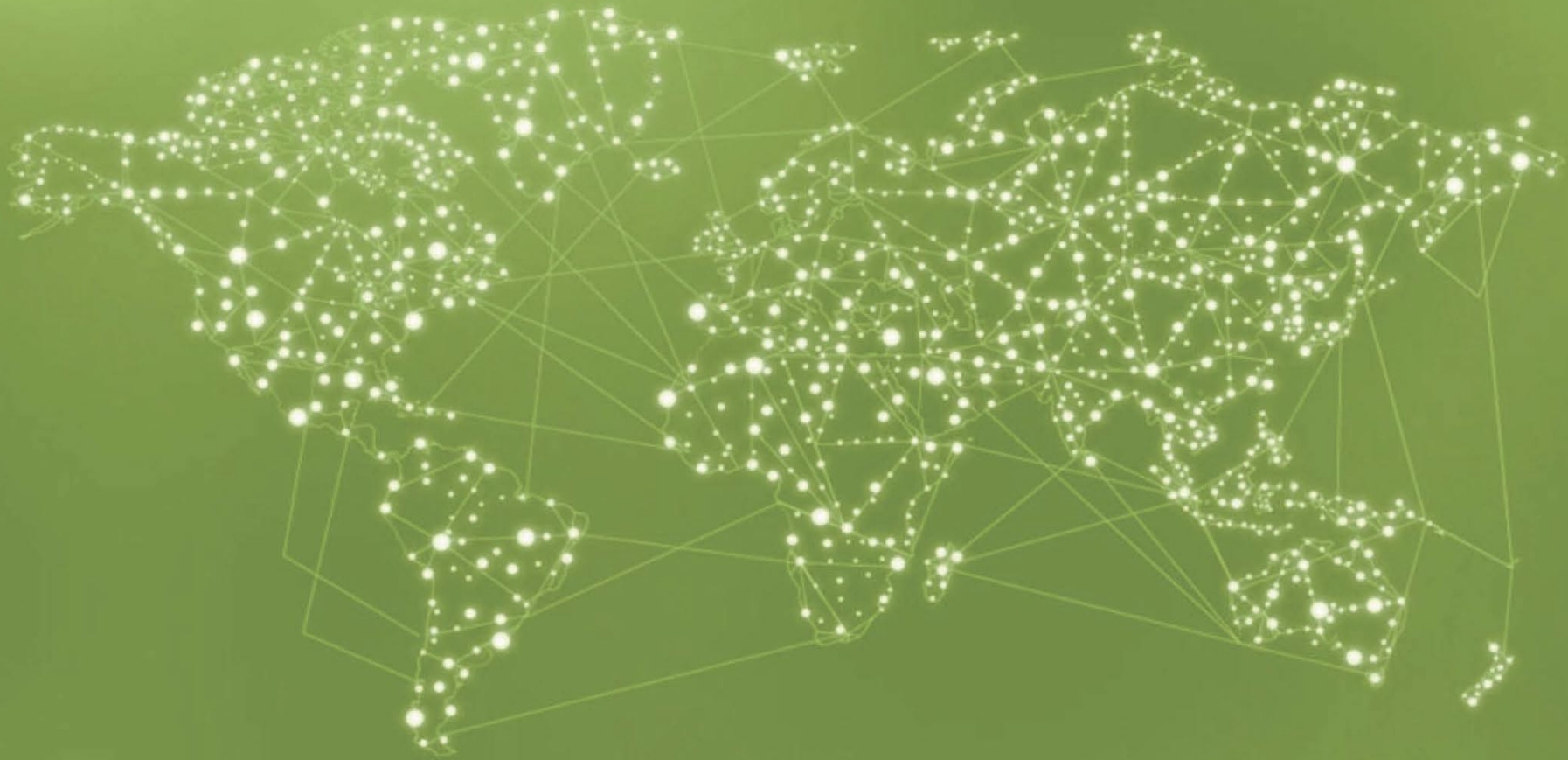




CLOUDFORWARDINGSUITE

Solución de software de Nova Systems  
creada para el mundo del transporte  
internacional, de los transportes,  
las aduanas y la logística





## ITALY

### Verona

Viale del Lavoro, 39/A - 37036 S.Martino B.A [VR]  
T + 39 045 8788211 r.a. - F +39 045 8788212

### Milan

Via Modigliani 45 - 20090 Segrate [MI]  
T + 39 02 70307085 - F +39 02 7530102

### Prato

Viale Montegrappa, 304 - 59100 Prato [PO]  
T + 39 0574 1663776 - F +39 0574 1663778

## FRANCE

### Paris

77-81 Boulevard de la République  
92250 La Garenne-Colombes

### Bureau Commercial

Place Vendôme, 10  
75001 Paris, FR  
T + 33 1 53455482  
M + 33 6 75790653

## SPAIN

### Barcelona

Gran Via de les Corts  
Catalanes, 583  
5° planta, C.P. 08011  
T + 34 93 3063470  
F + 34 93 3063499  
M + 34 637 808720

### Madrid

Avd de la Industria 52,  
Edificio Estellez  
28820 Coslada, Madrid  
T + 34 606 462 931  
M + 34 637 808720



### Cloud Service & Software Platform

- Business Continuity
- Private Networking
- Proxy Service
- Internet Domain
- Software Platform

### Sistema Gestión Transporte

#### Aéreo

- Export
- Import
- Nacional

#### Marítimo

- Export
- Import
- Nvocc

#### Terrestre

- Export Groupage
- Import Groupage
- Nacional Envío
- Completo

### Aplicaciones De Servicio Común

- Control de gestión
  - Contabilidad
- Operaciones aduaneras
- Sistemas de gestión de documentos
  - Intercambio de datos
  - Impresión gráfica
- Inconformidades, daños y mercancía en depósito
  - Recolecciones y entregas
- Gestión de vínculos y COD
  - Gestión de adelantos
  - Gestión de pallets
- RDIF y código de barras

### Sistema De Gestión De Almacén

- Almacén para terceros
- Almacén de tránsito
- Terminal de contenedores

### Aplicación Común De Negocios

- CRM
- Communications Management
  - Plataforma de colaboración
  - Business Intelligence
- Actividad, agenda, IM y chat

## SOLUCIÓN

BeOne es la solución de software en Cloud de Nova Systems para las empresas Freight Forwarders, de transporte y logística, con múltiples aplicaciones, escalables e independientes del tamaño de la empresa. Los servicios software y la aplicación de gestión se entregan como modalidad Cloud, con la máxima seguridad y asistencia total 24 horas en 24, 7 días sobre 7, los 365 días del año.

## BENEFICIOS

El BeOne Suite tiene muchas ventajas para las empresas: computeriza y automatiza todos los procesos de gestión, incluyendo CRM, diseñado específicamente para el sector de transportes internacionales, , transporte y logística, con el cual se gestionan las relaciones con los clientes, las tarifas personalizadas y las ofertas spot a través de la web. BeOne también le permite optimizar rutas para transportar y dirigir también la actividad logística y almacén, con una gestión contable completa y control de gestión puntual.

## SERVICIOS

Los servicios ofrecidos por BeOne se integran entre sí para seguir mejor el crecimiento de la empresa y se dividen en siete módulos, cada uno de los cuales responde a una funcionalidad específica: el Cloud Service y Transportation Manager System , con el sistema de gestión de sectores aéreo (exportación, importación y nacional), marítimo (exportación, importación y NVOCC) y terrestre (Export Grupaje, Grupaje de importación, en pequeños envíos nacionales, Conjuntos). BeOne también es la solución para las aplicaciones comunes de la empresa, en lo que respecta a la gestión de relaciones con los clientes (CRM), Business Intelligence, la Gestión de las Comunicaciones, y el Sistema de gestión de almacenes, Almacén de Tránsito y contenedores de terminales.

## SERVICIOS INTEGRADOS

Finalmente BeOne está integrado en las aplicaciones de gestión común (Aplicaciones de Gestión Común), el módulo para el control de gestión, contabilidad, operaciones aduaneras, el sistema de gestión documental, archivo electrónico (Document Management System), el intercambio de datos (EDI), la identificación por radiofrecuencia (RFID) y la gestión de las Restricciones (COD), y los palets.

## NOVEDAD

La gran novedad de BeOne está representada en forma exclusiva del módulo BeOne Air Sync. Gracias al convenio con la [Web Cargo](#), proveedor de servicios para la gestión de las tarifas aéreas, simplemente con un clic en la Suite de BeOne para todas las tarifas de las empresas de carga actualizadas en tiempo real. En el sistema integrado de BeOne es posible sincronizar las cotizaciones generales directamente en la base de datos del cliente, permitiendo al transitario de obtener una gran ventaja competitiva. Está actualmente en estudio la misma implantación también para los fletes de las compañías marítimas.

## SMART

Con BeOne también se puede trabajar desde smartphones y tablets utilizando Business Intelligence para analizar informaciones estratégicas. La eficacia de la solución BeOne Cloud Forwarding Suite está garantizada por una experiencia de treinta años de Nova Systems, formada por un equipo de profesionales que provienen de los sectores de expedición internacional, transporte y logística, que conocen de cerca las necesidades de las empresas y que han contribuido con éxito a la realización de la solución de software de aplicación, utilizada por miles de usuarios de todo el mundo.



**Cloud Services & Software Platform**  
BeOne | Descubre las ventajas del software ERP en Cloud



Concéntrate en tu actividad y de todo el resto se encarga la Cloud Forwarding Suite BeOne

Business Continuity	
<b>Ambiente</b>	Server farm ubicada en una estructura construida con criterios antisísmicos , en pavimento flotante , con paredes antintrusión inflamable REI 120.
<b>Seguridad</b>	Antintrusión monitoreada 24 x 7 local y remotamente a través de sensores volumétricos, cerraduras blindadas a activación automática con sensores magnéticos. Detectores de presencia ambientales, en grado de proveer valoraciones de riesgo en tiempo real. Control de accesos al server farm por medio de huella digital, con registro de usuarios constante. Aplicación de procedimientos de acceso de registro, para todas las operaciones al interno del server farm . Sistema de vigilancia interna realizado con tecnologías completamente digitales y supervisado.
<b>Anti incendio</b>	Sistema de gas inerte para la extinción de incendios, con el fin de apagar el incendio sin dañar a personas o cosas. Sistema electrónico de detectores de humo de tipo analógico. Sistema electrónico de señalización óptico/acústico de alarmas ubicado en los corredores de las oficinas y en las zonas operativas. Sistema de alarmas con señalización remota del estado de la estructura en tiempo real.
<b>Grupo de continuidad</b>	La instalación eléctrica cumple con todos los criterios de redundancia, flexibilidad, mantenimiento, seguridad y gestión. Dimensionado de potencia el equipo suficiente, con el fin de garantizar continuidad y estabilidad en el suministro de energía eléctrica. Infraestructura para alimentación basada en dobles unidades de alimentación (normal y de emergencia) separadas y conectadas a un sistema de equipos de continuidad (ups), con autonomía a pleno régimen de trabajo de al menos 60 minutos. La estación de energía predispuesta para la alimentación de emergencia (monitoreada semanalmente), está constituida por un grupo electrógeno dimensionado en modo que permite la alimentación de la instalación por un periodo mínimo de 24 horas.
<b>Back-up</b>	Configurados automáticamente y ejecutados diariamente, los soportes magnéticos que contienen toda la información son conservados en una caja fuerte ignífuga. Además se ejecuta un Back-up semanal del cual los soportes magnéticos, son conservados en la Cámara de Seguridad de una importante Institución de Crédito.
Red privada	
<b>Línea MPLS (Conmutación de etiquetas multiprotocolo) dedicada.</b>	Es una tecnología para redes que permite el enrutamiento de flujos de tráfico entre elementos privados de comunicación (router, módem) permitiendo la conexión directa entre el cliente y Nova Systems.
Servidor proxy	
<b>Control de la información</b>	El servidor proxy es ideal para el filtrado de los contenidos y permite el control administrativo de la información en una o ambas direcciones del tráfico procedente de Internet.



Dominio de Internet	
<b>DNS</b>	Es un servicio que comprende la parte de registro y el mantenimiento del Dominio y de los Registros DNS (Sistema de nombres de dominio) y el eventual alojamiento web.
Software Platform	
Calidad del Software	
<b>Integridad</b>	BeOne se comporta exactamente según lo previsto en las especificaciones del manual de usuario. La integridad del producto software es una cualidad que Nova Systems considera absoluta, sin embargo, difícilmente es mensurable. Nova Systems considera que la "satisfacción del cliente" es el mejor indicador de integridad del producto software.
<b>Confiabilidad</b>	El sistema es tanto más confiable, cuando raramente durante el uso se manifiestan malfuncionamientos. El producto software BeOne es considerado por los usuarios altamente confiable ya que la confiabilidad es conceptualmente mensurable, estrechamente relacionada con la integridad. El producto software BeONE está dotado de actualizaciones vía internet, a través de los cuales se corrigen eventuales malfuncionamientos que son identificados tanto por la división Engineering de Nova Systems como por los usuarios.
<b>Solidez</b>	El producto software BeOne es considerado un sistema sólido, debido a que se comporta en modo "lógico" en situaciones imprevistas, no contempladas por las específicas. El concepto de solidez implica sin duda, consideraciones de valor sobre los efectos dañinos que el sistema o el usuario sufre si el sistema reacciona en modo "ilógico" a situaciones imprevistas.
<b>Eficiencia</b>	BeOne es un sistema eficaz con altas prestaciones, utiliza memoria, Cpu y todos los recursos necesarios en proporción con los servicios que desarrolla, o lo que es lo mismo, sin derroches innecesarios.
<b>Usabilidad</b>	BeOne es fácil de utilizar, aunque esto se trate de una cualidad subjetiva, depende del contexto y de la experiencia del usuario. Se ha prestado mucha atención en la creación de la interfaz de usuario, volviendo la aplicación lo más intuitiva posible. En este caso corresponde al Cliente adjudicar tal característica.
<b>Ecocompatibilidad</b>	El sistema BeOne es eco compatible, ya que desde su diseño se tuvo en cuenta el tipo de impacto que su uso puede crear en el ambiente que lo rodea.
<b>Escalabilidad</b>	El sistema BeOne es escalable, se puede adaptar a varios contextos con grandes diferencias de complejidad sin que esto signifique la replanificación del mismo.
<b>Verificabilidad</b>	El sistema se puede considerar verificable si las propiedades de exactitud y fiabilidad se pueden comprobar con facilidad. BeOne se ha desarrollado con técnica de proyecto modular, se han utilizado los oportunos lenguajes de programación utilizando un monitor software propio para facilitar la prueba.

<b>Mantenimiento</b>	<p>El sistema BeOne puede estar sujeto a cambios. El mantenimiento del sistema se subdivide en:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- correctibilidad para eliminar los posibles errores presentes en el momento del lanzamiento del producto y los errores originados en precedentes intervenciones de mantenimiento.</li> <li>- adaptabilidad para realizar modificaciones tras cambios en el ambiente, en el hardware, en el sistema operativo, etc...</li> <li>- perfectibilidad para mejorar la calidad del software, para introducir nuevas aplicaciones y para mejorar las ya existentes.</li> </ul> <p>Además la mantenibilidad tiene dos funciones más: la reparabilidad para indicar aquello que permite eliminar defectos y la evolucionabilidad para indicar aquello que permite la puesta en práctica de nuevos requisitos.</p>
<b>Portabilidad</b>	Il sistema BeOne es portable, por lo tanto, puede ser ejecutado en distintos ambientes.
<b>for IBM i Power Systems Client-Server Applications</b>	
<b>Client</b>	Windows C++ 32 bit Client Applications run on Windows XP or later
<b>Server</b>	IBM i (anteriormente conocido como i5/OS®) que se ejecuta en los servidores IBM Power Systems™ servers
<b>DBMS</b>	<p>DB2 Universal Database (UDB) para IBM i Power Systems es un avanzado, de 64-bit Relational Database Management System (RDBMS).</p> <p>El acceso de base de datos es realizada por parte de RPGIV Server Functions.</p>
<b>Protocol</b>	Las aplicaciones cliente se conectan al despachador BeOne mediante RPC (Remote Procedure Calls). Para comunicarse con el IBM i Power Systems, BeOne utiliza las API de sockets a través del protocolo TCP / IP.
<b>for Windows Microsoft BackOffice Applications</b>	
<b>Client</b>	Windows C++ 32 bit Client Applications run on Windows XP or later
<b>Server</b>	Microsoft Windows Server 2003 or later
<b>DBMS</b>	<p>Microsoft SQL Server via the Microsoft Open Database Connectivity (ODBC)</p> <p>Oracle DataBase via the Oracle Call Interface (OCI).</p> <p>The Database access is made by C++ Functions.</p>
<b>Protocol</b>	Las aplicaciones que se conectan al despachador BeOne utilizando el protocolo RPC Microsoft, que puede ser capas sobre una variedad de diferentes protocolos, incluidas las canalizaciones con nombre (que a su vez pueden funcionar con más de NetBEUI o TCP / IP Net BIOS), a través de TCP / IP directamente, o incluso a través del protocolo HTTP, utilizando Microsoft IIS como pasarela.

for Java Applications	
<b>Client</b>	Java clients (applications or applets)
<b>Server</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Server Machine running a Java Virtual Machine, using Java Functions.</li> <li>▪ IBM i Power Systems using native RPGIV Functions.</li> </ul>
<b>DBMS</b>	<p>Data access through Java Database Connectivity (JDBC) for the following DBMS:</p> <p>DB2 Universal Database (UDB) for IBM i Power Systems  DB2 Universal Database (UDB) for Windows  Microsoft SQL Server.  Oracle DataBase</p> <p>The Database access is made by Java Functions.</p> <p>DB2 Universal Database (UDB) for iSeries Relational Database Management System (RDBMS). The Database access is made by RPGIV Server Functions.</p>
for Open Database	
.	BeOne for Open Database deployed as Windows applications accessing distributed data using the Open Database Connectivity (ODBC) interface.
<b>Client</b>	Windows C++ 32 bit Client Applications run on Windows XP or later
<b>Server</b>	Máquina utilizando uno de los siguientes DBMS:
<b>DBMS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ DB2 Universal Database (UDB)</li> <li>▪ Microsoft SQL Server</li> <li>▪ Oracle DataBase</li> <li>▪ Sybase SQL Anywhere*</li> <li>▪ Microsoft Access*</li> <li>▪ MS FoxPro*</li> </ul>
.	<p>SQL solo se utiliza para el acceso a los datos de los programas en C++.</p> <p>* Para la limitación por estos DBMS, sólo una pequeña parte de hueso puede estar disponible.</p>



**Sistema De Gestión De Transporte**  
BeOne | Software para transporte aéreo, marítimo y terrestre

**beone**

SISTEMA  
DE GESTIÓN  
DE TRANSPORTE

## Sistema de gestión de transportes

### Elige BeOne para gestionar el transporte aéreo, marítimo y terrestre

Con el **módulo Transportation system (TMS)** de BeOne tu actividad se puede evolucionar, reduciendo el riesgo de error y reforzando el rendimiento de tu empresa.

El programa de Nova Systems optimiza los transportes, relacionando los puntos de entrega o de recolección de la mercancía con uno o más sitios, de los cuales los vehículos salen o hacia los cuales se dirigen (depósito, hub, almacén, puntos de tránsito, etc.).

Porque elegir el TMS de BeOne? Con nuestra solución podrás:

- **Controlar y reducir los costes del transporte aéreo, marítimo y terrestre;**
- **Gestionar la flota completa de los vehículos;**
- **Estimar y calcular los preventivos de transportes con un clic, optimizando l'uso de tus recursos;**
- **Gestionar los avisos en tiempo real;**
- **Crear expediciones dinámicas;**
- Y muchas otras cosas.

BeOne es el software de gestión desarrollado para responder a las exigencias de todas las empresas que trabajan en el mundo de las expediciones internacionales, de los transportes de las aduanas y de la logística.


Gestionar las expediciones, las tarifas de gastos y ingresos, las ofertas spot, los manifiestos de carga y mucho más, nunca es simple. Solo con un clic, y gracias a l'uso de una única base de datos, todos los datos que necesitas están al alcance de la mano.

El **TMS** de BeOne es **completamente integrado** con los siguientes módulos de la Suite:



- Sistema de gestión del almacén(WMS)
- Gestión de la relaciones con los clientes (CRM)
- Business intelligence;
- Contabilidad;
- Sistema de gestión de comunicación.

Deseas más informaciones? Descubre todas las funciones del módulo TMS en el menú subyacente o pregunta una demostración en tu empresa.

Exportación Aérea	
<b>Gestión Stock AWB</b> 	Gestión de los intervalos numéricos del AWB (Stock) por compañía aérea y código cass, con todos los controles previstos por las normativas IATA.
<b>Gestión de reservaciones</b>	Gestión de las reservas para expediciones directas y consolidadas, ocupando el número AWB en el stock numérico.
<b>Gestión expediciones directas y House</b>	Gestión de las expediciones directas y house, con posibilidad de gestión de pre-expedientes por agrupaciones y triangulación
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de las prácticas con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de los consolidados por aeropuerto de destino, con gestión de la master AWB
<b>Gestión de los cargo manifest</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al correspondal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Etiquetado de cargo</b>	Producción de las etiquetas cargo según las resoluciones IATA.
<b>Envío de mensajes cargo de importación</b>	Envío de los principales mensajes cargo de importación (FWB/16, FHL/4) a las compañías aéreas
<b>Gestión de las listas aeroportuarias de entrega</b>	Gestión de las listas aeroportuarias de entrega con relativa gestión de los datos aduaneros.
<b>Envío de mensajes MMP</b>	Envío a los encargados del mensaje MMP relativo a las AWB por entregar.
<b>Gestión del reparto la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros.
<b>Gestión de liquidación de cuentas Cass</b>	Gestión integrada de rendiciones de cuentas mensuales para el control Cass

<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de paneles de control listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>Importación Aerea</b>	
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de las consolidaciones y pre-alertas recibidas desde los corresponsales
<b>Gestión de las expediciones directas y house</b>	Gestión de las expediciones de importación directas y house
<b>Gestión de tarifas ganancia/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de cobro especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones, tanto para la parte de cobro como de costo.
<b>Gestión de adelantos</b>	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los anticipos de fondos con los correspondientes enlaces contables
<b>Gestión de listas de recogida aeroportuarias</b>	Gestión de recogidas aeroportuarias
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de Picking y Delivery para la entrega de la mercancía
<b>Gestión del profit share</b>	Gestión del Profit Share cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales.
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.



<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard o cuadros de mando listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Capacidad de generar actividades propias o delegar tareas a una persona o a un grupo de trabajo, que esté conectado con cualquier objeto de aplicación.
<b>Exportación Terrestre Groupage</b>	
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de las expediciones con posibilidad de gestionar los pre-expedientes por agrupaciones y triangulación
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de listados de carga</b>	Gestión de listados de carga por línea de destino.
<b>Impresión de listados de carga</b>	Impresión de listados de carga en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Códigos de barra</b>	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
<b>Envío de mensajes EDI</b>	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
<b>Gestión de cuentas sociales</b>	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a los listados de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.

<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>Importación Terrestre Groupage</b>	
<b>Gestión de listados recibidos</b>	Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones de importación
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas y tarifas IATA.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de adelantos</b>	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con los correspondientes enlaces contables
<b>Códigos de barra</b>	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía
<b>Gestión de cuentas sociales</b>	Envío a los corresponsales de mensajes relativos a las listas de carga según diferentes estándares (Edifact, Fortras, Xml, ecc.)
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.

Consolidado Nacional	
<b>Gestión de listados recibidos</b>	Gestión de listados recibidos y de las pre-alertas recibidas desde los corresponsales
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones que llegan y salen con posibilidad de gestionar los pre-expedientes de salida por agrupaciones.
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Códigos de barra</b>	Producción de etiquetas con códigos de barra con integración al control de almacén en RF
<b>Gestión de listados de salida</b>	Gestión de listados de salida por línea de destino
<b>Impresión de listados de salida</b>	Impresión de listados de salida en cualquier formato, con integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de recogida y entrega para la entrega de la mercancía.
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
Exportaciones Marítimas	
<b>Gestión de reservas</b>	Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados.

<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones.
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores
<b>Gestión de los cargo manifest</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de pólizas</b>	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
<b>Envío de mensajes de las pólizas</b>	Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza
<b>Gestión del reparto de la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>Importaciones Marítimas</b>	
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados y pre-alertas recibidas desde los corresponsales

<b>Gestión de las expediciones</b>	Gestión de las expediciones de importación Fcl, Lcl o bodega
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la ganancia y para el costo.
<b>Gestión de adelantos</b>	Integración con aplicaciones cross para la solicitud y la gestión de los adelantos de fondos con relativos enlaces contables
<b>Gestión de listas de recogidas en Terminales</b>	Gestión de recogidas en Terminales portuarias.
<b>Gestión de listas de entrega</b>	Integración con aplicaciones cross de recolección y entrega para la entrega de la mercancía
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores
<b>Gestión del reparto de la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros corresponsales.
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboards listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>National Marítimas</b>	
<b>Gestión de reservas</b>	Gestión de reservas de contenedores a las compañías para expediciones FCL o para consolidados.
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones Fcl, Lcl o en bodega, con posibilidad de gestionar pre-expedientes por agrupaciones y triangulaciones.

<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por prácticas FCL y master como contenedores
<b>Gestión de los cargo manifest</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de pólizas</b>	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
<b>Envío de mensajes de las pólizas</b>	Envío a las compañías marítimas de mensajes Edi (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza
<b>Gestión del reparto de la cuenta mitad</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>NVOCC</b>	
<b>Gestión de reservas</b>	Gestión de reserva de los clientes.
<b>Control de entradas</b>	Control de entradas al almacén con detección de disconformidades en peso y volumen.
<b>Gestión de expediciones</b>	Gestión de expediciones Lcl, con posibilidad de agrupar reservaciones

<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los expedientes con tarifas de costo especiales por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Gestión de ofertas spot</b>	Integración con el módulo CRM para la utilización de ofertas spot en la liquidación de las expediciones para la venta y para el costo.
<b>Gestión de consolidados</b>	Gestión de consolidados por puerto de destino, con gestión del master B/L
<b>Gestión de ubicaciones</b>	Gestión de ubicaciones de contenedores por expedientes FCL y master como contenedores
<b>Gestión de los Manifiestos de Carga</b>	Gestión de los cargo manifest con impresión en cualquier formato. Integración para el envío automático de mensajes al corresponsal, incluidos los pouch electrónicos.
<b>Gestión de pólizas</b>	Gestión de pólizas de carga, HBL, FBL o B/L según las especificaciones de la compañía
<b>Envío de mensajes de las pólizas</b>	Envío a las compañías marítimas de mensajes EDI (IFTMIN) para las instrucciones de la póliza.
<b>Gestión del reparto del profit share</b>	Gestión del reparto de la cuenta mitad con los socios extranjeros (profit share).
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen del archivo electrónico documental, con posibilidad de disfrutar los servicios para el envío de los pouch electrónicos.
<b>Integración con BI analíticas</b>	Integración desde el origen de dashboard listos para ser utilizados o de herramienta para la creación de cualquier reporte de Business intelligence.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.



## Aplicaciones De Servicio Común

Múltiples actividades, verdadera integración

**be(i)ne**

APLICACIONES  
DE SERVICIO  
COMÚN



## Aplicaciones De Servicio Común

### Múltiples actividades, verdadera integración

Gestionar los encargos financieros directamente dentro del sistema de gestión. Es posible gracias a las funcionalidades Cash flow de BeOne. El flujo de caja determina las variaciones en la liquidez de una empresa como efecto de la gestión, en el arco de un preciso periodo de análisis. Con la funcionalidad de BeOne es posible monitorizar las salidas y las entradas así como planificar de la mejor manera posible la gestión empresarial, previendo eventuales criticidades vinculadas a la falta de liquidez. El Cash flow se integra con la contabilidad, el control de gestión y la aduana. Los procedimientos se actualizan de manera automática por el software.

Sistema de gestión de documentos	
<b>Gestión documental de documentos emitidos y recibidos</b>	Posibilidad de archivar cualquier documento emitido o recibido
<b>Integración con el módulo impresión gráfica</b>	Integración desde el origen con el módulo Nova Report para el archivo automático de documentos emitidos
<b>Gestión de documentos en entrada</b>	Adquisición de documentos en entrada por medio de procesos de escaneo asíncronos respecto a las aplicaciones
<b>Integración desde el origen con todos los módulos BeOne</b>	Posibilidad de enlace de documentos electrónicos a cualquier objeto o función aplicativa, incluido el envío de pouch electrónicos
<b>Archivo sustituto</b>	Posibilidad de gestionar el archivo sustituto para todos los documentos fiscalmente previstos
<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Posibilidad de consulta, integrada con el servicio de monitoreo y rastreo, de los documentos archivados a través de la red.
Intercambio de datos	
<b>Mapeo de mensajes</b>	Gestión del mapeo de los mensajes según diferentes estándares (Xml, Edifact, Fortras, Cargolmp, Formatos propietarios, etc.)
<b>Integraciones con módulos TMS</b>	Integraciones con módulos TMS para la adquisición o el envío de los mensajes (de llegada y de ida)
<b>Integraciones con módulos WMS</b>	Integraciones con módulos WMS para la adquisición o el envío de los mensajes (de llegada y de ida)
<b>Integración con módulo de control de gestión</b>	Integración con módulo de control de gestión para el envío y la recepción de facturas EDI
<b>Gestión de intercambio de datos</b>	Gestión de recepciones y envíos de mensajes según diferentes protocolos y metodologías (Ftp, Smpt, correo electrónico y http)

<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Gestión personalizada por medio de la red para la consulta de las transmisiones de llegada y de ida y en relación al estatus de los mensajes.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
<b>Impresión gráfica</b>	
<b>Diseñador de reportes</b>	Creación y gestión de documentos y reportes totalmente gráficos, basadas en el motor Crystal Reports.
<b>Producción documental</b>	Gestión de documentos en impresión, fax, correo electrónico y enlace por medio de correo electrónico
<b>Integración desde el origen con todos los módulos BeOne</b>	Integración con todos los módulos BeOne para la producción de documentos previstos y necesarios
<b>Integración desde el origen con el módulo DMS</b>	Posibilidad de archivar automáticamente en el archivo electrónico documental cualquier documento producido y de enviar los documentos archivados
<b>Inconformidades, daños y mercancía en depósito</b>	
<b>Integración con módulos TMS</b>	Integración con los módulos de la aplicación TMS para ingresar inconformidades para gestionar los procesos de calidad, o daños o mercancía en depósito
<b>Gestión de avisos</b>	Gestión de procesos de indicación de inconformidades, daños o mercancía en depósito
<b>Gestión de documentación característica</b>	Gestión de documentación para cada tipo de entidad (reclamaciones de seguros, etc).
<b>Gestión de seguimientos</b>	Gestión de seguimientos característicos por cada tipología, con inclusión de eventuales disposiciones de los clientes.
<b>Integración con módulo recogidas/entregas</b>	Integración con módulo recogidas/entregas para eventuales pedidos de re-entrega de mercancía en depósito
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la gestión de las tarifas activas de mercancía en depósito especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.

<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la gestión de las tarifas de costos de mercancía en depósito por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas para costos masivos.
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Integración con agenda de actividades para el seguimiento de anomalías
<b>Recolecciones y entregas</b>	
<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Integración con la plataforma de colaboración para las solicitudes de recogidas a través de la red
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Integración con agenda de actividades para el seguimiento de los pedidos de recogida ingresados desde la red
<b>Gestión de los pedidos de recolección</b>	Gestión de los pedidos de recogida con posibilidad de generar recogidas recurrentes (recogidas fijas), gestión de recogidas múltiples y combinadas.
<b>Organización de recogidas</b>	Organización de pedidos de recogida según las líneas de recogida y la fecha de solicitud de recogida.
<b>Gestión de los listados de recogida</b>	Gestión por separado de los listados de recogida por línea/transportista.
<b>Gestión de los listados de recogida/entrega</b>	Gestión de los listados de recogida y entrega (distribución) para optimizar los viajes con servicios de recogida y entrega.
<b>Gestión de los listados de entrega</b>	Gestión por separado de los listados de entrega (distribución) por línea/transportista
<b>Gestión de resultados de recogidas y entregas</b>	Gestión de los resultados de recogida y entrega con gestión de reingreso en recogida o entrega e integración con el módulo de mercancía en depósito.

<b>Integraciones con módulos TMS</b>	Creación de expediciones desde los pedidos de recogida para envíos de salida y gestión de las entregas (distribución) para expediciones de llegada.
<b>Integración con módulos WMS</b>	Creación de entradas al almacén de tránsito desde la gestión de recogidas.
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
<b>Gestión de vínculos y COD</b>	
<b>Integración con módulos TMS</b>	Integración con módulos operativos TMS para la creación de movimientos de vínculos o cobros en entrega
<b>Gestión de vínculos</b>	Gestión extra contable de los expedientes de clientes/proveedores relativos a los movimientos de vínculos y cobros en la entrega.
<b>Gestión de cobros</b>	Gestión de cobros relativos a los vínculos
<b>Gestión de pagos</b>	Gestión de remesas de los vínculos de las expediciones a clientes y proveedores
<b>Conexiones contables</b>	Posibilidad de contabilizar vínculos, cobros y pagos de importancia contable
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
<b>Gestión de agenda</b>	Posibilidad de generar una actividad en la agenda personal
<b>Gestión de adelantos</b>	
<b>Integración con módulos TMS</b>	Integración con módulos operativos Tms para la creación de solicitudes de adelantos de fondos a clientes y proveedores

<b>Gestión de solicitudes</b>	Gestión de los expedientes de clientes/proveedores relativos a los adelantos de fondos
<b>Gestión de cobros</b>	Gestión de cobros relativos a las solicitudes individuales o acumulativas de adelantos
<b>Conexiones contables</b>	Posibilidad de contabilizar los cobros combinando automáticamente las partidas
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
<b>Gestión de agenda</b>	Posibilidad de generar una actividad en la agenda personal
<b>Gestión de pallets</b>	
<b>Integración con módulos TMS</b>	Integración con módulos operativos Tms, para la creación de movimientos de pallets entre los clientes, proveedores/transportistas y filiales
<b>Integraciones con módulos de listados de carga TMS</b>	Integración con movimientos de pallets creados desde los listados
<b>Saldo pallets</b>	Gestión de los saldos pallets por cada concepto, con creación de los reportes relativos
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
<b>RFID y código de barras</b>	
<b>Producción de códigos de barras marcabultos</b>	Producción de códigos de barras marcabultos según diferentes formatos
<b>Gestión de marcabultos</b>	Posibilidad de gestionar marcabultos para módulos propios y módulos recibidos (marcabultos para proveedores)

**Integraciones con  
módulos TMS**

Integración desde el origen con módulos TMS para la gestión de misiones de almacén en lectura RF, con detección de faltas, excedentes y situaciones de almacén

**Integraciones con  
módulos WMS**

Integración desde el origen con módulos WMS para la gestión de misiones de almacén en lectura RF, con detección de faltas, excedentes e inventarios de almacén



**Sistema De Gestión De Almacén**  
La logística ya no tiene secretos

**be(i)ne**

SISTEMA  
DE GESTIÓN  
DE ALMACÉN



# Sistema De Gestión De Almacén

## La logística ya no tiene secretos

Versatilidad e integración. Son las principales características del WMS de BeOne. El módulo permite que el usuario controle los flujos logísticos, aumentando la productividad y reduciendo al mismo tiempo los costes gracias a la optimización de los recorridos y de los movimientos de la mercancía, con la gestión de todas las transacciones, incluyendo las recepciones, reorden, recopilación y expedición.

La solución se puede configurar completamente por el usuario, para adaptarse del mejor modo posible a las exigencias de los depositarios y conforme a las tipologías de las mercancías tratadas. El WMS se integra completamente con los demás módulos de Suite de BeOne, de manera particular con el TMS, la Inteligencia Empresarial y el Control de la Gestión.

El Cross Docking permite gestionar la mercancía etiquetada en el origen por el expedidor que envía la mercancía sin etiquetas. También es posible el etiquetado en el punto de retirada, con etiquetas previamente impresas o generadas por la solución software BeOne en el momento de la recepción de los datos. Los terminales por radiofrecuencia permiten la correcta interceptación de la mercancía con la lectura directa de la etiqueta, tanto en el momento de la descarga como en el de la carga del medio, para aumentar las capacidades empresariales. La gestión por radiofrecuencia de los puertos de carga y descarga, así como de las zonas de almacenamiento temporal, permiten mantener siempre bajo control el flujo de mercancías.

Almacén para terceros	
<b>Gestión de mapeos de almacenes</b>	Gestión configurable, multifilial y multialmacén de los mapeos hasta tres niveles, con personalización iconográfica de las áreas y gestión de las áreas de picking y almacenaje.
<b>Gestión de pedidos de los clientes</b>	Gestión de pedidos de los clientes en modalidad EDI y con ingreso de usuario, con gestión de ocupación de cantidad de artículos.
<b>Gestión de pedidos a los proveedores</b>	Gestión de pedidos a los proveedores en modalidad Edi y con ingreso de usuario
<b>Gestión dinámica de las ubicaciones</b>	Gestión dinámica de las ubicaciones para optimizar las áreas
<b>Gestión de cargos de almacén</b>	Gestión de ingresos y cargos al almacén con control de pedidos a los proveedores
<b>Despacho de los pedidos de los clientes</b>	Despacho de los pedidos de los clientes y creación de listados de retirada individuales o masivos.
<b>Gestión de misiones TRF</b>	Gestión integrada con terminales RF para el control de cargos, retiros, ensamblaje o transferencias
<b>Integración con módulos TMS</b>	Integraciones con módulos TMS para la creación automática de envíos desde las salidas del almacén
<b>Gestión de transferencias</b>	Gestión de transferencias en el almacén y extracciones (de almacenaje a recolección)
<b>Control interactivo de bienes almacenados</b>	Control interactivo de bienes almacenados ocupados y por cantidad dinámica
<b>Gestión de tarifas venta/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los movimientos del almacén con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental

<b>Integración con la plataforma de colaboración Platform</b>	Integración con la plataforma de colaboración para la visualización de las mercancías almacenados a través de la red.
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat IM and Chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
<b>Almacén de tránsito</b>	
<b>Integraciones con los módulos TMS</b>	Integraciones con módulos TMS para la creación de entradas al almacén de tránsito.
<b>Gestión de entradas Manuales</b>	Gestión de entradas al almacén de tránsito por medio de las transacciones correspondientes sin relación con los módulos TMS.
<b>Gestión de Salidas Manuales</b>	Gestión de salidas del almacén de tránsito, por medio de transacciones correspondientes sin relación con los módulos TMS.
<b>Gestión de Existencias</b>	Gestión de saldos de los bienes almacenados relativos a cada entrada al almacén de tránsito.
<b>Situación Existencias</b>	Situaciones de los bienes almacenados por diferentes conceptos: aeropuerto, puerto, país, línea, comitente, almacén, ubicación
<b>Integración Nativa Business Intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración Archivación Electrónica Documental</b>	Integración desde el origen con archivo electrónico documental
<b>Integración con Collaboration Platform</b>	Integración con la plataforma de colaboración para la visualización de los bienes almacenados a través de la red
<b>Terminal de contenedores</b>	
<b>Gestión Booking Container</b>	Gestión de reservas de los contenedores.
<b>Gestión Ingresos a Terminal</b>	Gestión de la entrada de contenedores a la terminal con integración de los módulos TMS.

<b>Gestión Salidas de Terminal</b>	Gestión de salidas de los contenedores desde la terminal con integración de los módulos TMS
<b>Gestión Reparaciones</b>	Gestión de reparaciones
<b>Gestión Tarifas de Cobro/Standard</b>	Integración con el módulo CRM para la liquidación de los movimientos de entrada, salida, desplazamientos y reparaciones con tarifas de venta especiales por cliente, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas.
<b>Situación Terminal</b>	Situación interactiva de la terminal y control de entradas y salidas
<b>Integración Nativa Business Intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración Archivación Electrónica Documental</b>	Integración con archivo electrónico documental
<b>Integración con Actividad, Agenda, IM y Chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo



**Aplicación Común De Negocios**  
Información efectiva, negocio seguro

**be(i)ne**

APLICACIÓN  
COMÚN  
DE NEGOCIOS

## Aplicación Común De Negocios

### Información efectiva, negocio seguro

El módulo Common Business Applications de BeOne permite coordinar de manera organizada las relaciones con los clientes y los potenciales clientes a través del CRM, así como gestionar la Inteligencia Empresarial (BeOne Analytics).

El CRM archiva la información y la pone a disposición para obtener las ofertas publicitarias en base a las exigencias. La planificación y la implementación de oportunas estrategias hacia el cliente se convierte en determinante: el CRM es el instrumento que permite que el gestional fidelice la clientela, con la adquisición de nuevas porciones de mercado, mejora la interacción entre los repartos empresariales, potencia la productividad y facilita la actividad comercial.

Entre las distintas funcionalidades de la solución de Nova Systems también destaca BeOne Analytics, el módulo de la Suite que permite que el usuario gestione la Inteligencia Empresarial. BeOne Analytics es el sistema de recopilación de datos que analiza los fenómenos, las causas de los problemas y los resultados obtenidos para la valoración del funcionamiento de la sociedad, de las sucursales y del tráfico. Los datos recogidos se elaboran oportunamente y se utilizan para apoyar de manera concreta - basándose en datos precedentes y actuales - las decisiones de quien ocupa cargos de dirección (entender el funcionamiento de las actividades empresariales, generar estimaciones previsionales, hipotiar escenarios futuros y futuras estrategias de respuesta). La información se puede publicar con distintos niveles de detalle y de jerarquía, en cualquier otra función empresarial: márketing comercial, financiero, personal u otros usos.

A través de BeOne Analytics se ponen a disposición una serie de pantallas que permiten analizar los datos relativos al tráfico y las expediciones. Una funcionalidad que se puede utilizar incluso en smartphones y tablets.

CRM: Sales Force Automation	
<b>Gestión de clientes, Potenciales y Adquisiciones</b>	Gestión de un único archivo ficha, con la posibilidad de distinguir entre clientes potenciales y clientes adquiridos y con automatismos para la conversión del estatus de potencial a adquirido.
<b>Gestión de contactos</b>	Gestión de todas las personas de referencia en fichas, con integración de instrumentos de Voip.
<b>Datos sobre la calidad de fichas y contactos</b>	Posibilidad de gestionar la calidad de los datos tanto en las fichas de los clientes como en los contactos, con herramienta para resaltar y evitar repetición de datos
<b>Gestión de tarifas cobro/estándar</b>	Gestión de tarifas de venta personalizadas por cliente, con posibilidad de utilizar tarifas estándar detalladas
<b>Actualización automática de las tarifas</b>	Posibilidad de actualización automática de las tarifas con diferentes criterios de selección.
<b>Gestión ofertas "Spot"</b>	Posibilidad de actualización automática de las tarifas con diferentes criterios de selección.
<b>Herramienta de adquisiciones</b>	Funciones inteligentes para encontrar las mejores cotizaciones de adquisición entre las tarifas de costo
<b>Gestión del personal y del equipo de trabajo</b>	Criterios de gestión de las actividades comerciales por medio de ejecutivos de ventas expertos y controlados y la pertenencia a los diferentes equipos de trabajo para la gestión de las actividades y de las alertas
<b>Reportes de visitas</b>	Gestión de los contactos con los clientes, por medio de funciones de reportes de visitas y de seguimientos.
<b>Actividades comerciales</b>	Posibilidad de calificar a los clientes por medio de indicadores que el usuario podrá utilizar a su discreción para una actividad comercial personalizada
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración originaria en el producto con dashboard ya utilizable o con tool para la creación de cualquier informe de Business Intelligence.
<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Gestión de actividad de marketing masivo o marketing personalizado por medio de herramienta de comunicación en conjunto con la plataforma de colaboración

<b>Integración con agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
<b>CRM: Automatización de las fuerzas de venta</b>	
<b>Gestión de proveedores</b>	Gestión de un único archivo, en común con los clientes, para una adecuada calificación de los proveedores.
<b>Gestión de los contactos</b>	Gestión de todas las personas de referencia en la ficha de un proveedor con integración de instrumentos de Voip
<b>Gestión de tarifas de costo/estándar</b>	Gestión de tarifas de costo por proveedor, con posibilidad de utilizar tarifas estándar detalladas.
<b>Importación y actualización de tarifas de costo/estándar</b>	Función de importación guiada de tarifas de proveedores por medio de hojas de cálculo.
<b>Variación automática de tarifas</b>	Posibilidad de actualización automática las tarifas con diferentes criterios de selección.
<b>Interacción entre los departamentos de ventas y compras</b>	Interacción entre función Ventas y función compras para pedir a los proveedores cotizaciones a medida.
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Archivo electrónico documental ya integrado en el producto con la posibilidad de aprovechar los servicios para archivo sustitutivo (archivo sin papel).
<b>Integración con Agenda de actividades IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo.
<b>BeOne Air Sync</b>	
<b>BeOne Air Sync</b>	BeOne Air Sync es l'add-on al módulo CMR (Customer Relationship Management) de BeOne Cloud Forwarding Suite, que permite la inclusión automática, la actualización y la sincronización de las tarifas de coste estándar y particulares de las compañías aéreas. Vienen adquiridos tanto los costes Flete, los adicionales y las competencias para cada compañía aérea configurada para la sincronización.



Communication Management	
<b>Campañas publicitarias, mailing list, newsletter</b>	Creación de campañas graficas, newsletter, comunicaciones generales por correo electrónico en formato estándar o HTML o por sms.
<b>Data mining integrado</b>	Herramienta para la extracción de datos para la creación de la mailinglist, en múltiples tamaños, obtenidos de fichas, datos de tráfico, ofertas y tarifas.
<b>Gestión de las listas de distribución</b>	Posibilidad de gestionar las listas de distribución públicas, particulares o compartidas, por actividad de marketing
<b>Gestión centralizada para Unsubscribe</b>	Gestión automática, por parte de los clientes, de la cancelación de la suscripción a la newsletter, con notificación al grupo de trabajo correspondiente.
<b>Gestión automática de mensajes</b>	Generación automática de mensajes y sus envíos, según acciones específicas surgidas en el interior del sistema informativo
<b>Integración con el archivo electrónico documental</b>	Envío de correos electrónicos con enlaces dinámicos a documentos generados por el sistema
<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Envío de correos electrónicos con enlaces dinámicos al objeto aplicativo relacionado con el correo electrónico enviado
Plataforma de colaboración	
<b>Gestión oferta "Spot"</b>	Los clientes pueden pedir ofertas "spot" en línea, con memorización de los accesos y de los pedidos efectuados, además de notificación al equipo de trabajo de referencia.
<b>Gestión de auto-cotización</b>	Los clientes pueden elaborar una cotización con base en los datos de tráfico proporcionados, utilizando tarifas especiales o estándar con histórico de auto-cotizaciones efectuadas.
<b>Publicación de tarifas preferentes/estándar</b>	Posibilidad de publicar las tarifas, con la opción de resaltar las actualizaciones tarifarias
<b>Gestión de los pedidos de recogida</b>	Los clientes pueden pedir en línea la recogida de un envío, con notificación al equipo de trabajo de referencia.
<b>Gestión pre expediente</b>	Los clientes pueden pedir en línea la recogida de un envío e ingresar los datos principales del expediente de envío.

<b>Monitoreo y rastreo</b>	Los clientes pueden monitorear y rastrear sus expediciones en línea
<b>Resultado de las expediciones y upload del comprobante de entrega</b>	Los corresponsales pueden ingresar en línea los datos relativos a la entrega de las expediciones y cargar los POD.
<b>Publicación de documentos electrónicos</b>	Los clientes y los proveedores pueden consultar en línea los documentos electrónicos a su disposición
<b>Reparto de utilidades</b>	Los corresponsales pueden llenar la parte de reparto de utilidades que les corresponde en línea (cuenta mitad).
<b>Almacenes y depósitos de terceros</b>	Los clientes depositantes pueden consultar en línea la situación de almacenes y mercancía en depósito
<b>Integración con Activity IM y ChatIntegración con Activity IM y chat</b>	Posibilidad de generar actividades propias, para otra persona o para un Equipo de trabajo, relacionadas con cualquier objeto aplicativo
<b>Publicación de KPI con business intelligence</b>	Posibilidad de publicar dashboard a la medida que incluyan tanto los datos de tráfico como los índices de performance
<b>Business Intelligence</b>	
<b>Integración desde el origen</b>	Posibilidad de lanzar directamente una sesión de BI desde un objeto aplicativo, es posible efectuar una búsqueda de datos selectiva con respecto al objeto aplicativo de partida (ej. cliente, país, mercado, servicio, etc.). Configuración centralizada de los reportes que cada usuario puede extraer.
<b>Creación autónoma de reportes bajo pedido</b>	El usuario final puede crear reportes personalizados.
<b>Reportes compartidos entre los usuarios</b>	Los usuarios pueden compartir reportes creados a la medida
<b>Publicación en Tablet iOS o Android</b>	Creación personalizada de reportes utilizables con tablet
<b>Integración de datos importados</b>	Posibilidad de integrar reportes con datos importados (nóminas, etc.)

<b>Actualización diaria de datos</b>	La base de datos se actualiza cada noche
<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Posibilidad de publicar dashboard a la medida que incluyan tanto los datos de tráfico como los índices de performance
<b>Actividad, agenda, IM y chat</b>	
<b>Gestión de actividades propias</b>	Creación de actividades para cualquier objeto aplicativo (ej. cliente, tarifa, oferta, envío, recogidas, etc.). Posibilidad de ingresar eventos sobre la línea temporal y de manejar el avance de cada actividad.
<b>Gestión de las actividades recibidas</b>	Posibilidad de gestionar el avance y el cierre de cada actividad, o parte de actividad, que haya sido creada por otros usuarios a partir de cualquier objeto aplicativo.
<b>Gestión de actividades de un equipo de trabajo</b>	Los usuarios pertenecientes a un equipo de trabajo pueden asumir cada actividad o parte de actividad que haya sido creada por otros usuarios a partir de cualquier objeto aplicativo.
<b>Recordatorios y planificaciones</b>	Posibilidad de planear el inicio de las actividades y gestionar los correspondientes recordatorios.
<b>Alerta centralizada para las actividades</b>	Único centro de notificación para todas las actividades, propias, recibidas y creadas desde la plataforma de colaboración o desde los eventos del sistema. Notificación de las sesiones de mensajes instantáneos relativas a cualquier objeto aplicativo.
<b>Gestión de la Agenda</b>	Posibilidad de generar una actividad en la agenda personal.
<b>Integración con la plataforma de colaboración</b>	Creación automática de una actividad a raíz de acciones emprendidas en la plataforma de colaboración (ej. solicitud de cotización, autocotización, etc.) y enviadas directamente a la persona encargada o al correspondiente equipo de trabajo.

## Operaciones Aduaneras

El sector aduanero está en plena revolución normativa. BeOne permite efectuar todas las operaciones aduaneras tal y como se indica en las disposiciones ministeriales, reducir los tiempos de despacho de aduana y ofrecer a los usuarios la trazabilidad de todo el ciclo de importación/exportación y del desarrollo de los controles relacionados. El fascículo electrónico permite archivar en formato digital, en la solución BeOne, los documentos relativos a las declaraciones. Nova Systems está desarrollando la posibilidad de dirigirse a la ventanilla única aduanera directamente desde la solución BeOne, para agilizar todavía más las actividades operativas de los clientes. El módulo Aduana también está integrado con los módulos aplicativos Tms, Wms y la Contabilidad. De la Suite de BeOne se pueden crear las tasas aduaneras a partir de los datos de las expediciones, acelerando los procedimientos. Gracias al Wms también es posible integrar los depósitos aduaneros IVA.

## Operaciones aduaneras

### Operaciones aduaneras

- Gestión y cumplimiento de prácticas de importación, exportación y transiciones.
- Envío, firma y recepción automática de los flujos telemáticos y recepción / gestión automática del IVISTO
- Gestión del fascículo electrónico
- Gestión de viajes

### Gestión de depósitos aduaneros / IVA

- Introducción y gestión manual de gravámenes y desgravaciones del depósito aduanero A3 / A4 / IVA
- Cumplimiento automático de los depósitos, gravámenes y desgravaciones de manera automática a partir de la gestión de las prácticas aduaneras

### Gestión temporal de importaciones / exportaciones

- Gestión de depósitos virtuales, control de restos y de reimportaciones / reexportaciones
- Control de caducidades temporales

### Operaciones Intrastat

- Cumplimiento de movimientos intrastat para bienes y servicios con la relativa gestión de rectificaciones
- Generación de flujo para envíos telemáticos y gestión del flujo para envíos a terceros

## Contabilidad y Control de la Gestión

Gestionar los encargos financieros directamente dentro del sistema de gestión. Es posible gracias a las funcionalidades Cash flow de BeOne. El flujo de caja determina las variaciones en la liquidez de una empresa como efecto de la gestión, en el arco de un preciso periodo de análisis. Con la funcionalidad de BeOne es posible monitorizar las salidas y las entradas así como planificar de la mejor manera posible la gestión empresarial, previendo eventuales criticidades vinculadas a la falta de liquidez. El Cash flow se integra con la contabilidad, el control de gestión y la aduana. Los procedimientos se actualizan de manera automática por el software.

<b>Control de gestión</b>	
<b>Gestión de la estructura de contabilidad industrial</b>	Gestión de un plan de cuentas articulado con una jerarquía funcional y períodos de competencia, y enlaces al plan de cuentas de la contabilidad general.
<b>Integración con módulos TMS</b>	Integración con módulos aplicativos TMS para la introducción de movimientos de provisiones de coste en expedición/lista.
<b>Gestión costos indirectos</b>	Posibilidad de ingresar provisiones de costo indirectos (gastos generales) para la determinación del margen operativo neto
<b>Gestión de tarifas costo/estándar</b>	Integración con el módulo CRM para la gestión de las tarifas de costo por proveedor, con posibilidad de utilización de tarifas estándar articuladas para costos masivos, para la creación de movimientos de provisiones de gasto.
<b>Funciones de verificación de provisiones de coste</b>	Función de verificación guiada de provisiones de gasto directos e indirectos, con posible creación de los correspondientes movimientos contables.
<b>Funciones de ventilación de costos previsionales</b>	Funciones de ventilación y readecuación de costos e ingresos para la asignación de movimientos al nivel mínimo
<b>Gestión de presupuesto</b>	Posibilidad de gestionar los datos del presupuesto y de confrontarlos con los datos relativos al desempeño empresarial
<b>Situaciones de ciclo</b>	Posibilidad de situaciones de ciclo a nivel mensual/anual según índices diferentes (filiales, clientes, servicios, etc.)
<b>Correcciones de balance</b>	Generación de movimientos relativos a acumulaciones, redescuentos y ganancias para la corrección del balance fiscal
<b>Integración desde el origen de Business intelligence</b>	Dashboard integrados en el producto, ya listos para ser empleados, o herramienta integrada en el producto para la creación de cualquier reporte de Business intelligence
<b>Integración con archivo electrónico documental</b>	Integración con el archivo de gestión documental.
<b>Contabilidad</b>	
<b>Contabilidad general</b>	Este área comprende todas las funciones que permiten gestionar la contabilidad en sus aspectos fiscales (en vigor en cada país donde se instale). Generación de obligaciones tributarias relativas al I.V.A, servicios intrastat integrados, envío módulo polivalente (black list y control de volumen de operaciones anual), oscilación de cambios automática, gestión de límite máximo y cartas de intenciones con clientes y proveedores. Gestión de movimientos contables en 3 divisas: original, primaria y secundaria.

<b>Gestión contabilidad empresarial</b>	Anagráfica única para clientes y proveedores, gestión de compromisos económicos, importación E/C bancarios (según los standard CBI), reconciliación de las cuentas bancarias, cálculo automático de la cuenta de regularización (periodificaciones contables) y contingentes, gestión de la reclasificación del balance, archivo electrónico y sustitutivo activo y pasivo.
<b>Contabilidad clientes</b>	Gestión de recibos bancarios individual o agrupados, de E/C con gestión de impagados. Conexión directa al home banking (tras comprobar en los diferentes países en los que se instale). Presentación de facturas, gestión de cheques y reclamación de pago automática. Gestión de credito integrado con módulos operativos y cálculo de períodos medios de cobro.
<b>Contabilidad proveedores</b>	Pagos automáticos a proveedores con conexión a home banking (según el standard Sepa) y con gestión pasiva de adelantos. Finalización de facturas provisionales gestionado con el módulo de control de facturas de proveedores.
<b>Gestión de activos amortizables</b>	El proceso permite gestionar los activos directamente desde el registro de la factura con 2 tipos de procesos de amortización: fiscal, civil y con gestión automática del cálculo de la plus/minus valía y de los libros contables.
<b>Gestión de impuestos sobre retenciones</b>	El módulo relacionado con la contabilidad general permite gestionar y controlar el impuesto sobre retenciones a pagar por cada código tributario, con la registración automática y la impresión del certificado de retenciones.
<b>Facturación libre administrativa</b>	El módulo permite elaborar y generar las facturas administrativas con su consiguiente contabilización, integrada en su archivo electrónico y sustituto.
<b>Integración con BI Finance</b>	Integración originaria con dashboard ya utilizable o con tool para la creación de cualquier informe de Business Intelligence.
<b>BeOne e-invoice</b>	